

Guide

pour atteindre votre

Liberté Financière

de 1200 € à 246 500€ de CA en 3 ans ...

C'est possible !

Libérez-vous de vos chaînes,
Travaillez différemment !

Par Guillaume PONTON

*Conseiller financier & Auteur du blog « **Komment
devenir riche** »*



Je vous invite à venir consulter mon blog :
www.komment-devenir-riche.com

A lire – Très important

Le simple fait de lire le présent livre vous donne le droit de ***l'offrir en cadeau*** à qui vous le souhaitez. Vous êtes autorisé à l'utiliser selon les mêmes conditions commercialement, c'est-à-dire à l'offrir sur votre blog, sur votre site web, à l'intégrer dans des packages et à l'offrir en bonus avec des produits, mais PAS à le vendre directement, ni à l'intégrer à des offres punies par la loi dans votre pays.

Ce livre est sous licence, pas de modification », ce qui signifie que vous êtes libre de le distribuer à qui vous voulez, à condition de ne pas le modifier, et de toujours citer l'auteur Guillaume PONTON comme l'auteur de ce manifeste, et d'inclure un lien vers

<http://www.komment-devenir-riche.com/>

SOMMAIRE

Introduction Page 04

1. Quels sont vos problèmes ?..... Page 06

2. Le problème général Français Page 07

3. Les fausses solutions Page 09

3.1. Première fausse solution

3.2. Deuxième fausse solution : Empruntez

3.3. Troisième fausse solution : Réduisez vos dépenses

3.4. Quatrième fausse solution : Le monde du travail

3.5. Cinquième fausse solution : Etre conseillé par des banquiers (ou assimilés)

4. Les bonnes solutions Page 17

4.1. Au lieu de gaspiller de l'argent dans les jeux, investissez en vous !!!

4.2. Entourez-vous de mentors

4.3 L'alternative au CDI

4.4. Créer un blog

4.5. Le marketing de réseau

4.6. La solution ultime, le GRAAL c'est le concept MSR !!!

5. Qui suis-je ? Page 36

6. Par quoi commencer ? Page 44

7. Voici les ennemis qu'il faudra affronter ... Page 45

7.1. Vos amis, votre famille !

7.2. Vos collègues de travail

7.3. Les personnes négatives !

7.4. Vous-mêmes

Conclusion Page 49

Introduction

Comment devenir riche ?

En voilà une bonne question...

C'est le thème de mon blog. Je vais vous transmettre dans ce manifeste tout ce que j'ai appris depuis 10 ans, ce qui me permet de vivre le rêve auquel j'aspire. Je vais vous montrer comment briser vos chaînes, travailler différemment !

Ma longue expérience dans le domaine financier, la création d'entreprise, le monde du travail indépendant, mes formations auprès des mentors dont tout le monde rêverait de connaître m'ont permis d'aborder la vie d'une manière différente.

Ne partez pas en courant tout de suite après avoir lu le mot « finance », je sais que dans la bouche de beaucoup c'est un gros mot, pire, certains voudraient crucifier les banquiers avec ce qui se passe depuis 2006...

Je vous rassure tout de suite je ne suis pas issu d'une formation bancaire ou d'une superbe école de commerce (j'expliquerai plus loin mon parcours) raison pour laquelle je vais employer un vocabulaire le plus compréhensible possible.

Mon but est que ce manifeste soit le plus clair possible, je ne veux surtout pas employer le jargon imbuvable des assureurs et des banquiers. Entre nous, ils font exprès d'utiliser un vocabulaire compliqué pour se faire passer pour des experts qu'ils ne sont pas.... (Pour la plupart).



Attention, je vais être direct, certaines phrases que je vais écrire ne vous feront pas plaisir, voir vous feront grincer des dents mais cela sera voulu ☺

Vous allez voir qu'avec quelques informations, quelques notions, de bonnes idées et du travail fait intelligemment il est possible de sortir de la masse, de se faire plaisir et d'avoir un avenir radieux ☺

Pour vous donner un ordre d'idée, j'ai aujourd'hui 31 ans et mon but, n'est pas forcément d'être riche, mais d'être surtout financièrement indépendant à 40 ans, de pouvoir se libérer de la contrainte argent pour jouir de mon temps comme je le souhaite.

Je reviendrai sur ces notions plus tard.

Avant de commencer... Je préfère être clair :

- Si vous êtes feignant
- Si vous êtes réfractaire à toute forme de nouveauté
- Si vous êtes opposé au changement
- Si vous pensez que vous savez déjà tout
- Si vous pensez que les banquiers sont les meilleurs conseillers
- Si vous êtes salariés, heureux de l'être sans avoir la curiosité de voir quelles sont les autres possibilités
- Si vous êtes une personne négative



Ce manifeste n'est pas fait pour vous, passez votre chemin, cela ne vous plaira pas...

Pour tous les autres, c'est parti !!!

1. Quels sont vos problèmes ?

Vous vous posez sans doute la question pourquoi vous ne vous en sortez que difficilement dans votre quotidien?

C'est normal !!!! Personne au cours de notre éducation (sauf si vous avez de supers parents) ne nous apprend comment gérer un budget !

Avez-vous déjà traité de ces sujets à l'école ? :

Comment organiser ses dépenses ?

Que faut il savoir de primordial dans les contrats d'assurances ?

Comment s'organiser au mieux pour acheter un bien immobilier ?

Dans quel cas, est-il intéressant de faire du patrimoine immobilier ?

Est-ce que vous pouvez acheter un ou plusieurs appartements ?

Pourquoi la défiscalisation n'est pas forcément la meilleure des choses à faire ?

Comment finalement préparer, solidifier, développer et transmettre un patrimoine au mieux ?

J'imagine que non, on ne vous a pas appris tout cela.. C'est dommage, c'est pourtant les bases pour organiser sa vie financière au mieux.

Voici encore d'autres questions auxquelles je vais vous aider à trouver les réponses.

En avez-vous marre de compter vos sous à la fin du mois pour savoir s'il en restera suffisamment pour vous acheter cet article qui vous fais de l'œil dans votre magasin préféré ?

Aimeriez savoir comment faire pour pouvoir payer vos factures, vous faire plaisir et faire plaisir à vos proches sans que le banquier vous appelle pour vous annoncer fièrement que votre carte bancaire est bloquée...

Pourquoi certains ont une retraite dorée, peuvent faire tout ce qu'ils veulent pour se faire plaisir ?

Aimeriez-vous pouvoir choisir les Seychelles sur le catalogue plutôt qu'une destination « discount » ou tout simplement partir en voyage ?

Aimeriez-vous pouvoir dire oui à votre fils qui veut choisir des études sur un cursus de 5 ans à 7000 €/an ?

Pouvoir acheter ce T5 afin d'avoir de l'espace plutôt que de rester locataire de ce T4 vous ferai plaisir ?

Pouvoir se rendre chez votre concessionnaire préféré et lui dire je veux cette voiture et je l'achète cash, vous remplirai de bonheur ?

Comment toujours garder le sourire quoi qu'il arrive ?

Comment faire pour tirer partie de toutes les situations qui vous arrivent dans une journée, qu'elles soient bonnes ou mauvaises ?

Vous trouverez dans mon blog les réponses à toutes ces questions au fur et à mesure que j'avancerai sur tous ces thèmes.

De plus, pour ceux qui veulent vraiment creuser, je vous prépare des ebooks complets et détaillés sur différents thèmes pour prendre le chemin d'une vie de rêve !!!

2. Le problème général Français

Vous l'avez compris, tout le monde a des envies, beaucoup d'envies mais peu peuvent se faire autant plaisir comme ils le souhaiteraient. Le pire c'est que ces envies/objectifs vous n'en parlez pas ou peu car en bons Français que nous sommes nous rejetons la réussite.

Quand pour la dernière fois avez-vous discuté avec un ami ou une personne de votre famille de vos objectifs ? Pas de quel modèle de LCD vous voulez acheter, de vos réels objectifs, ceux qui sont enfoui au fond de vous et que vous n'osez pas exprimer...

Quand pour la dernière fois, avez-vous discuté avec quelqu'un de vos réelles envies de vie ?

Avec qui avez-vous échangé de vos rêves les plus fous ?

Si les réponses sont jamais, jamais et personne, c'est normal, bienvenue en France où on nous programme pour rejeter la réussite...

Jetez un coup d'œil sur l'article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/leducation-ou-la-vie/>

Vous y trouverez une vidéo extraordinaire d'une personne qui explique comment l'école joue un rôle néfaste dans notre éducation liée à la réussite.

Si vos réponses aux questions posées ne sont pas « Jamais, jamais, et personne.. »

Quel est le pourcentage des personnes qui ont été réceptives à vos envies, rêves... et quel est le pourcentage des personnes qui vous ont dit, mais pffff n'importe quoi, tu es fou...



Malheureusement en France les riches sont stigmatisés !!!!! La vérité c'est qu'avec de l'argent c'est mieux que sans... L'argent donne la liberté de faire ce que bon vous semble... L'argent ne vous rendra pas mauvais, c'est juste un révélateur, si vous êtes bon, vous resterez bon..

Avez-vous déjà entendu des phrases débiles du genre ? :

« L'argent ne fait pas le bonheur... » (S'il ne le fait pas rendez-le...)

« Il faut de l'argent pour réussir » !

« Je ne suis pas fait pour être riche... »

« L'argent est une source limitée dans ce monde... Si je gagne de l'argent quelqu'un d'autre en perd... »

« L'argent n'est pas important » (Ceux qui disent cela sont fauchés)

A votre avis si vous disiez que votre femme n'est pas importante, qu'est-ce qu'elle ferai ?.... pour l'argent c'est pareil !

« L'argent est la source de tous les maux »

« Gardez votre argent pour un jour de pluie »

« C'est avec de l'argent qu'on fait de l'argent »

« Il faut trimer dur pour gagner de l'argent »

Vos pensées sont le terreau de vos résultats.

Vous verrez plus tard dans mon parcours ce que même ma famille a pu penser de moi, comment la pression sociale Française vous programme toute votre vie pour rester dans le troupeau...

Allez voir : <http://www.komment-devenir-riche.com/les-trois-croyances-a-propos-de-largent-qui-me-desole/>

Vous y trouverez une histoire qui m'est arrivé il y a peu..

3. Les fausses solutions

Les fausses solutions, c'est simple ce sont celles que tout le monde choisit !!!!

3.1. Première fausse solution

C'est celle que je préfère entendre car elle est tellement bête que je ne comprends pas qu'on puisse espérer quoi que ce soit de cette solution !!!

Vous avez certainement déjà entendu dire : « c'est simple moi je joue au Loto / Euro million / Tiercé / Côte et match / casino.... »



J'imagine que cela vous fait sourire mais honnêtement le nombre de personnes qui espère un avenir meilleur en JOUANT est dramatique !!!

Je me rappelle d'un cours de Maths en Terminale où nous avons calculés la probabilité d'avoir les 6 bons numéros au loto. Si ma mémoire est bonne, il y a une chance sur 14 millions... !!!

Autant je vous apprendrai à être émotionnel, autant il y a des fois où il faut être rationnel !!!!

1/14 000 000..... ????? Comment peut-on espérer quoi que ce soit d'une probabilité pareille...

Le nombre de clients que j'ai pu rencontré qui allouaient un budget mensuel pour les jeux est affligeant... SVP ne faites pas cette même erreur...

Prenez cet argent et épargnez-le !!!!

Allez faire un tour sur mon article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/la-magie-des-interets-composes/>

Je suis sûr que vous allez apprendre des éléments importants ☺

J'ai été voiturier pendant 4 ans, dans un grand hôtel de luxe juste au dessus d'un casino bien connu...

Voici différents faits que j'ai vu se dérouler sous mes yeux. (Je ne vais pas tout vous raconter ici sinon je pourrai en faire un livre...)

J'ai vu une mamie pleurer parce qu'elle venait en l'espace d'une semaine, de perdre 35 000€ et se voyait contraint de vendre un magasin qui constituait sa retraite...



J'ai vu des gens jouer jusqu'à 4h du matin et revenir à 10h parce que la machine allait bientôt donner...

J'ai vu de gros clients venir en Porsche, puis en Mercedes, puis en 307, puis en super 5, puis à pieds...

Voulez vous vraiment ressembler à cela un jour ? Je suis CERTAIN que non !!!!

3.2. Deuxième fausse solution : Emprunter

Que l'on soit clair, l'emprunt en soit n'est pas mauvais, il peut même être un levier d'enrichissement, je l'expliquerai plus tard.

Cependant, il faut que l'objet / la chose que vous achetez à crédit prenne de la valeur avec le temps.

Et honnêtement votre LCD, votre machine à laver, vos vacances.. Sont-ils des objets que vous pourrez revendre dans quelques années plus chers que ce que vous les avez payé ? ...

Svp arrêter de faire des crédits à la consommation, il n'y a rien de pire dans la constitution d'un patrimoine !

Savez-vous que lorsque vous épargnez de l'argent, en fait vous faites un prêt à la banque ! Et celle-ci pour vous remercier vous paie environ 2%.

Par contre, quand elle vous prête de l'argent c'est à 10, 15... 19%.... Cela vous paraît-il cohérent ?

Donc stoppez vos crédits à la consommation, cela vous appauvrit et enrichit la banque c'est tout !!

Je sais qu'il est difficile de résister aux sirènes de la consommation mais nous verrons ensemble sur mon blog comment s'organiser au mieux pour ne plus avoir de crédit à la consommation.

Cela vous intéresse ?

3.3. Troisième fausse solution : Réduisez vos dépenses

C'est une option facilement applicable. Je ne suis pas là pour vous expliquer comment vous allez économiser 20€/mois sur votre forfait téléphone, qu'acheter à LIDL coûtera moins cher qu'à Carrefour...

Tout cela vous le savez déjà. Il est évident que le train de vie doit être adapté aux revenus. Mais personne n'a envie de baisser son train de vie.

Je vais donc vous proposer d'autres solutions...

3.4. Quatrième fausse solution : Le monde du travail

Celle-ci est la plus répandue. C'est la solution que 90% des Français choisissent. Elle est tellement normale qu'il est très dur de lutter contre. Tout le monde est conditionné à choisir cette solution. Essayer d'expliquer à quelqu'un que ce n'est pas LA solution est très compliqué. Il y a d'énormes résistances sociales, culturelles, structurelles...

Allez, je ne vous fais pas languir plus longtemps : cette mauvaise solution c'est le CDI !!!! (Contrat à durée Indéterminée)

J'imagine déjà votre tête derrière votre écran ☺ Quoi ? Le CDI pas LA solution ? Mais il est fou lui ☺



Commencez par faire un tour sur un des tout premiers articles que j'ai écrits sur mon blog, vous verrez quelle définition je donne au CDI :

<http://www.komment-devenir-riche.com/cdi-cest-dangereusement-instable/>

Eh oui ce n'est pas LA solution et nous allons regarder ensemble pourquoi en plusieurs points.

→ **Vous vendez votre temps !!!**

Première grosse erreur, en effet, le temps est la richesse qui est la plus équitablement répartie dans ce bas monde !!!

Chaque personne dispose de 24h dans une journée pas une de plus !!! Alors pourquoi certains créent des empires pendant que d'autres croulent sous les dettes ?

En signant un contrat de travail avec un employeur, vous vendez 8h par jour (en moyenne) contre une rémunération... Celle-ci est forcément plafonnée car liée à une composante elle aussi limitée : le temps...

→ **Vous acceptez d'être 4 fois plus mal payé que ce que vous valez !!!**

Quoi ?? Qu'est qu'il raconte ??? Mais il est vraiment énervant ce Guillaume !!

Pourquoi je dis cela ? La raison est simple vous touchez chaque mois un salaire fixe mais vous coûtez 4 fois plus à votre employeur.

Dans un premier temps vous n'êtes pas sans savoir que le patron a de son côté des charges patronales à payer. Exemple j'ai 2 salariés que je paie 1500€ net/mois, les charges patronales me coûtent 4800€/trimestre... (Soit 1600 € par mois)

Ensuite la place de travail à un coût, le local, le téléphone, la photocopieuse, le chauffage, l'électricité...

Pour continuer, je suis certain aussi que vous connaissez dans vos collègues, des personnes qui ne font rien ou presque mais qui reçoivent quand même leur salaire à la fin du mois (Vous savez ces spécialistes de l'illusion pour faire croire qu'ils travaillent..)

Par contre vous, vous êtes un bon élément, vous travaillez 2 à 3 fois plus que ces satanés feignants mais vous gagnez que 10 à 15% de plus qu'eux, et encore. (Si vous avez des primes..) Es-ce que ça vous plait que votre productivité serve à payer ces feignants ?

Comment vous sentez-vous maintenant que vous savez que vous pourriez gagner 2 à 3 fois plus si vous travaillez pour vous ?

Pour finir, si vous êtes dans une entreprise importante, vous devez certainement avoir des collègues qui sont les spécialistes du « j'essaye d'en faire le moins possible et je veux le maximum en retour, je veux profiter au maximum de la société... » (Vous savez ces salariés qui partent avec du papier, qui impriment 500 pages perso/semaine, qui téléphonent à leurs collègues Américains... en disant c'est pas grave c'est la patron qui paie...)



Je suis sur que vous pensez en ce moment à « Jean-Pierre » ce collègue que vous connaissez dont je viens de parler... (Désolé pour les Jean-Pierre, il me fallait un prénom.. ☺)

Il faut être clair, tout cela à un coût !! Plus l'argent est dépensé inutilement, moins il y en a pour récompenser les salariés...

Je pense que vous commencez à comprendre pourquoi votre salaire n'évolue pas aussi vite que ce que vous méritez... En acceptant un CDI vous saurez maintenant que vous acceptez d'être rémunéré à 25% de votre valeur...

→ **Vous ne prenez pas de risque**

Eh oui c'est clair, la prise de risque ne fait pas partie de notre façon d'agir !!!

Voici une idée importante : « la réussite et le confort s'excluent mutuellement... ».

Les riches agissent malgré la peur, les pauvres attendent que la peur s'en aille avant d'agir. Le problème est qu'ils attendent pour toujours !

Allez jeter un œil sur mon article qui traite du livre : « Ce que vous devez savoir avant de mourir »

<http://www.komment-devenir-riche.com/ce-que-vous-devez-savoir-avant-de-mourir>

Je vous conseille vivement cette lecture édifiante !!

L'auteur a interviewé 200 personnes de plus de 60 ans et leur a posé plusieurs questions. Le plus grand regret de la grande majorité de ces personnes est de ne pas avoir pris assez de risque.

On ne regrette jamais une expérience ratée, on regrette par contre de ne rien avoir tenté...

Vous vous êtes certainement dit un jour : « Pourquoi je n'ai pas osé aborder cette fille ? Pourquoi je n'ai pas saisi cette opportunité ? Pourquoi je n'ai pas..... »



Pour le travail c'est la même chose, en acceptant un contrat de travail, en quelque sorte vous acceptez une certaine forme d'esclavage car vous devez rendre des comptes à votre patron.... Normal, c'est lui qui prend les risques, c'est lui qui a osé, c'est donc lui qui fixe les règles du jeu !!!

La question est donc jusqu'à quand allez-vous accepter que votre vie soit régie par quelqu'un d'autre ? Jusqu'à quand allez-vous rester enchaîné à ce statut et à ce contrat ? Jusqu'à quand allez-vous laisser quelqu'un d'autre fixer vos priorités ?

De grâce, tremblez mais OSEZ !!!!

Lisez l'article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/jai-lu-pour-vous-les-10-differences-entre-les-entrepreneurs-et-les-employes/>

Vous pourrez commencer à entrevoir quelles sont les différences majeures entre les salariés et les entrepreneurs...

3.5. Cinquième fausse solution : Etre conseillé par des banquiers (ou assimilés)

Voici ce qu'explique T. Harv Eker dans son livre «Les secrets d'un esprit millionnaire » :

<http://www.komment-devenir-riche.com/les-secrets-dun-esprit-millionnaire-t-harv-eker/>

Lorsqu'il doit avoir un conseil au niveau financier, il demande les états financiers de la personne.

Imaginez-vous demander quels sont les états des comptes bancaires de votre banquier.... Je pense que vous seriez déçu... La plupart d'entre eux gagnent entre 1300€ et 2000€/mois.

Eh oui ces personnes qui vous prennent de haut, qui vous vendent le produit du mois et qui ne seront plus vos conseillers dans 6 mois car ils auront changé d'agence... sont finalement peut-être pas les mieux placés pour vous aider.

Eker accepte de se faire conseiller uniquement par des personnes qui ont des états financiers nickel !!

Cela peut paraître logique mais en vérité la plupart des personnes acceptent de recevoir des conseils par une

personne qui est du même niveau voir à un niveau inférieur du sien...

PS : Ne croyez pas que je dénigre tous les banquiers, il y en a des bons mais gardez en tête la réflexion d'EKER. Est-ce que votre banquier est capable de vous prouver que ses conseils sont bons car ils les appliquent à lui même... ? Les conseillers Caisse d'Epargne ont-ils tous investi leur argent personnel dans Natixis comme ils le conseillaient à tout le monde... ??



Toutes ces solutions ne fonctionnent pas, la preuve, vous êtes en train de lire ce manifeste ☺

4. Les bonnes solutions

4.1. Au lieu de gaspiller de l'argent dans les jeux, investissez en vous !!!

Investissez en vous par des formations !!!

J'expliquerai plus loin comment j'ai commencé à me former à la CCI (chambre du commerce et de l'industrie) pour apprendre à : « comment se mettre à son compte ».

Ensuite pour mon blog, j'ai appris auprès de Christian Godefroy, du club positif :

<http://www.club-spositif.com>

Et la formation de Jean du Bien connu en webmarketing junkie :

<http://www.webmarketingjunkie.com>

Pour ceux qui se disent : Oui mais ces formations sont chères...

Ces personnes diffusent un savoir et ces savoirs ont un coût, vous pouvez bien sur essayer de vous former vous même mais cela prendra plus de temps c'est comme hésitez entre prendre un chemin en terre cabossé et une autoroute...

Si vous voulez apprendre à jouer au golf, vaut-il mieux apprendre seul ou regarder et imiter Tiger Woods ?



↑
Apprentissage seul !



↑
**Apprentissage auprès
des meilleurs !**

Par quel chemin irez-vous le plus vite ???

Si vous trouvez le savoir cher, essayez l'ignorance...

Ensuite une idée très importante concernant la formation : VOUS DEVEZ LIRE !!!! Regardez ce qu'en pense Olivier ROLAND, entrepreneur à succès

<http://www.des-livres-pour-changer-de-vie.fr/une-erreur-monumentale>

La lecture est un outil extraordinairement puissant. J'y trouve personnellement une source de motivation et de connaissance intarissable.

Vous trouverez sur cette page une partie importante des lectures qui ont eu un impact sur ma vie :

<http://www.komment-devenir-riche.com/lectures-extraordinaires/>

J'ai trouvé le goût pour la lecture il y a seulement 3 années en arrière. En effet, jusqu'à il y a peu j'associais lecture aux ouvrages qu'on nous a forcé à lire pendant le lycée : Baudelaire, Maupassant, et Hugo sont des écrivains rempli de talent mais il faut être honnête, ce talent ne m'a jamais touché. Je n'ai jamais réussi à prendre plaisir à la lecture de leurs ouvrages.

Il faut trouver le style de livre qui vous parle et là vous prendrez plaisir à apprendre des tonnes de choses. Personnellement, j'utilise Amazon, ce site est extrêmement bien fait. En effet, lorsque vous commandez un livre, Amazon vous en recommande des dizaines qui pourraient vous plaire. De cette manière, très souvent, en partant pour l'achat d'un seul, je me suis retrouvé à en acheter 5, 6... ☺.

La lecture et la formation sont deux piliers qui font partie des fondations de toutes les réussites...

J'ai lu quelque part : « **Les pauvres ont des grands écrans plasma, les riches ont de grandes bibliothèques ...** »

Qu'en pensez-vous ???

L'apprentissage dure toute notre vie. Celui qui cesse d'apprendre, cesse d'avancer...

Par contre que l'on soit clair, passer sa vie dans les bibliothèques est l'introduction.

Pour passer à la suite il faut :

La réponse est donnée dans cet article, réponse donnée par Sœur Emmanuelle :

<http://www.komment-devenir-riche.com/le-mot-que-prefere-soeur-emmanuelle/>

Eh oui, il faut vite passer à l'action, AGIR !!! Et comme le dis si bien cette Sœur, ne jamais renoncer... !

Il ne suffit pas d'y croire, c'est le début. Mais pas suffisant ! Un sac d'argent ne vous tombera jamais du ciel pendant votre méditation ☺

Une petite histoire pour illustrer ce dernier fait :

Je ne peux pas interagir avec vous cependant, je ne pense pas trop m'avancer en disant que vous savez marcher... J'ai un fils de bientôt 2 ans qui a appris à marcher à 12 mois. Avant d'y arriver, il a fait de multiples essais avec plus ou moins de réussite. Il est beaucoup tombé, s'est fait mal de temps en temps mais il s'est relevé à chaque fois ! Une chose est sûre, cela faisait partie de l'apprentissage et aujourd'hui il marche très bien... On a tous été à sa place il y a quelques années... Par contre, quand nous avons grandi, nous avons perdu une qualité extrêmement importante : LA PERSEVERANCE...



La plupart des personnes abandonnent à la 1^{ère} embuche... C'est bien dommage... De cette manière on n'arrive jamais à rien.

Désolé de vous le dire mais le chemin de la réussite est semé d'embuches... La seule différence entre ceux qui réussissent et ceux qui échouent est bien souvent la persévérance...

Voici ce qu'a répondu Mr Watson lorsqu'on lui a demandé une recette pour avoir du succès, il a répondu:

"C'est très simple, multipliez par deux votre taux d'échec..."

Savez-vous ce qu'a dit Edison lorsqu'après 15 000 essais infructueux il a réussi à faire fonctionner une ampoule ?



« Il a dit : J'ai trouvé 14 999 façons de ne pas faire fonctionner une ampoule ... »

Vous, quand auriez-vous arrêté ???

Agissez malgré la peur, l'inconfort, les inconvénients, l'incertitude.. Agissez malgré tout !

Il y a dans la vie 3 genres de personnes :

Les personnes « normales » Ces personnes apprennent de leurs erreurs uniquement, elles ne veulent pas écouter les autres. Vous savez, la personne à qui vous dites, ne passe pas par là, tu vas te faire mal. Il passe quand même par le mauvais chemin et après s'être cassé la figure se dit, « ah oui il avait raison... »



Les personnes bêtes : Ils sont facilement reconnaissables, ce sont ceux qui savent tout ☺ et qui le disent ☺....

Et enfin les personnes intelligentes : Ceux là ont l'humilité de dire, je ne sais pas, apprend moi et ensuite ils appliquent...

A votre avis qui va le plus loin et le plus vite dans la vie ???

Voilà une transition toute trouvée pour le point suivant.

4.2. Entourez-vous de mentors

Tout seul nous n'arrivons à rien.... La recette est simple il faut trouver les meilleurs de la discipline que vous voulez exercer, les observer, les imiter et refaire la même chose... ☺

A votre avis pourquoi mes auteurs préférés sont : Jack Canfield, Napoleon Hill, Robert Kiyosaki, Donald Trump, Warren Buffet, Dale Carnegie, Richard Branson, Tim Ferris...

Ces auteurs m'ont énormément aidé à m'élever. Pour certains livres, j'ai parfois lu jusqu'à 2h du matin car je n'arrivais pas à décrocher tellement c'était bon !!!

Il faut également trouver des mentors physiques, des personnes qui peuvent vous aider, répondre à vos questions...

Comme je l'explique dans cet article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/ne-vous-fiez-jamais-aux-apparences/>

Osez aborder des personnes importantes, influentes et osez leur demander conseils. Vous verrez la plupart du temps ces personnes prendront un peu de temps pour discuter avec vous.

1h de discussions avec un mentor vaut certainement plus que 10h de discussions avec une personne alcoolisée en boîte... ;)



Ces personnes vous répondront car elles se diront « tiens enfin quelqu'un qui s'intéresse à la réussite, enfin quelqu'un qui ne pense pas que les personnes qui réussissent sont des escrocs... »

4.3 L'alternative au CDI

J'ai lu dans le mensuel Management du mois de Novembre 2011 que 30% des salariés rêvent de quitter leur job... La cause principale est : le peu de place laissé à l'initiative individuelle...

Oui.. Mais alors que faire ?

C'est ce que nous allons voir ensemble maintenant.

➔ L'auto-entrepreneur ou être à son compte ?

Ne vous méprenez pas, je ne vous demande pas de quitter votre job tout de suite. Il faut avoir un petit brin de folie, mais quand même réfléchir pour les décisions importantes !

Vous trouverez des informations dans mon article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/devenez-auto-entrepreneur/>

En effet, vous exercez aujourd'hui un métier. Métier pour lequel vous avez des compétences. L'idée du statut de l'auto entrepreneur est de pouvoir tester sans risque, le fait de se mettre à son propre compte.

Ce statut est très simple et très souple, en effet, si malheureusement votre idée ne fonctionne pas et que vous ne gagnez pas d'argent, vous n'aurez pas de charges à payer... Car je sais que déjà certains pensaient oulalala se mettre à son compte, c'est la galère, il y a pleins de charges à payer..

Au contraire, comme j'ai commencé à l'expliquer dans ces deux articles :

<http://www.komment-devenir-riche.com/comment-debuter-sa-compta-en-tant-qu'auto-entrepreneur/>

<http://www.komment-devenir-riche.com/compta-etape-2-ou-pourquoi-etre-a-son-compte-est-mieux-qu'etre-salarie/>

Il est beaucoup plus facile et souple d'être à son compte que d'être salarié... En effet en tant qu'indépendant, je pilote mon impôt alors qu'en tant que salarié je le subis....

De plus quelle plus grande satisfaction peut-il exister que d'entreprendre quelque chose et de le réussir ???

Vous ne pouvez pas savoir le plaisir que cela procure de se lever le matin et de se dire : « ah aujourd'hui je vais travailler pour moi !! ☺ »

Je vais en profiter pour faire quelques parallèles :

Le salarié doit travailler, le TNS (travailleur non salarié) veut travailler...

La différence est mince, il s'agit seulement d'un verbe mais convenez avec moi que pour la vie de tous les jours la différence est ENORME !!!!

Essayez de vous projeter. A votre avis êtes-vous plus motivé à vous lever si vous travaillez pour un patron ou si vous travaillez pour vous ???

Le salarié doit accomplir les tâches qui lui sont confiées, le TNS fixe ses priorités et œuvre à sa propre réussite.

On en revient au contrat de travail asservissant, vous devez faire ce que l'on vous demande... Avez-vous déjà pensé un jour, cette tâche est débile, nous ferions mieux de faire comme cela... et la réaction du patron a été : « je m'en moque, faites ce que je vous dis... »

Si vous bossez pour vous, **VOUS** choisissez ce qui est le plus important, le plus urgent. C'est vous qui prenez les décisions pour avancer.

Vous vous tromperez, c'est sûr mais bon dieu que c'est bon de faire ses propres choix tout seul et d'en assumer les échecs comme les réussites...

Le salarié reçoit (souvent) un objectif à atteindre, le TNS fixe ses propres objectifs.

Admettons que vous soyez commercial chez Michelin et que vous devez vendre pour 10 000€ de pneus/ mois. Que se passe-t-il si vous en vendez pour 6000€ ? Que se passe-t-il si cela se repasse un autre mois de suite ?

Evidemment vous le savez, pas de primes, avertissement et peut être licenciement ensuite...

Maintenant que se passe-t-il si vous êtes un bon et que vous vendez 15 000€ de pneus ?

Allez, sur une base de salaire de 1500 €, vous aurez 200€ de prime... Pourtant vous avez dépassé l'objectif de 50%.. NON ?

**A votre compte c'est + 50% de rémunération en direct !!!
Qu'en pensez-vous ???**

Mais surtout en tant que salarié, le mois suivant, l'objectif sera de 15 000 €...

Je ne saurais vous dire avec combien de personnes j'ai pu discuter qui m'ont clairement dit, nous sommes le 20 du mois, j'ai fait mon objectif et je ne ferai rien de plus sinon mon patron va augmenter les objectifs individuels....

Désolant ! Le pire de la contre productivité... Si vous faites parti de ces gens là, vous êtes à priori dans les bons donc faites-moi plaisir, empochez tous les gains que vous devriez empocher si vous le faisiez pour vous-même...

Le salarié à une sécurité financière, le TNS à un risque financier...

Je ne suis pas d'accord avec cette phrase car si l'on réfléchi bien et cela va vous paraître bizarre mais il y a plus de sécurité de l'emploi à être à son compte.

Eh oui en effet, c'est vous qui décidez tous les matins si vous vous levez pour aller travailler ou si vous restez couché....

Une petite histoire pour étayer tout cela :

Pour moi, c'est comme la comparaison entre Salarié/TNS et BTS/FAC.

En effet, en BTS, il y a de petites classes, le/la prof est là pour dire quoi, comment, quand faire telle ou telle chose. A la fac, on est 200 dans les amphis donc en clair si vous n'êtes pas là, on ne va pas venir vous chercher...



Effectivement mes collègues de l'UFR STAPS qui se levaient à 12h, faisaient un tennis l'après midi et sortaient le soir, n'ont pas obtenu leurs diplômes...

Pour le TNS c'est la même chose, s'il n'y a pas de travail, il n'y a pas de résultat... Par contre c'est vous qui décidez...

Comme vous le savez, en 2008 nous avons traversé une crise importante. Enormément de compagnies ont licencié du personnel à tours de bras. Si cela vous est arrivé, êtes-vous responsable du fait que le carnet de commande de l'entreprise était vide ? Etes-vous responsable du fait que votre secteur économique est gravement atteint ? Etes-vous responsable du fait que l'état a changé une loi et que votre secteur a été chamboulé ? Êtes-vous responsable du fait que les commerciaux n'arrivent pas à vendre votre production ?.....

En 2008 pendant la crise financière mon CA a été augmenté de 300%.... « Normal » je choisi... je ne suis pas tributaire de tout ce qui peut se passer à gauche ou à droite....

J'espère que ce petit paragraphe vous ouvre l'esprit sur le fait que le monde du travail ne se résume pas au CDI....

4.4. Créer un blog

Eh oui vous êtes en train de lire ce manifeste car vous avez du lire un article qui vous a plu sur mon blog.

Tenir un blog est quelque chose de magique car vous pouvez transmettre vos connaissances à des milliers de personnes à la fois... Vous avez dû le voir sur la droite de mon blog, en 6 mois, des personnes de 90 pays différents sont venues sur mon site, génial non ?

L'avantage du blog est que vous pouvez y travailler quand vous voulez et vous n'avez pas besoin de compétences d'informaticiens pour vous en sortir.

Il y a un an en arrière, à part taper une adresse internet, je ne savais rien faire d'autre sur le net....

Vous pouvez donc transmettre vos savoirs pour créer un lectorat et prouver que vous êtes un expert dans votre domaine et ensuite vous pourrez vendre votre savoir sous de multiples formes différentes et ces revenus seront passifs !!! En clair une fois le travail fait, tout est automatique, c'est magique...

Je vous recommande la formation délivrée par Aurélien AMACKER sur :

<http://www.readmeimfamous.com>

Sa formation est de qualité, il vous montre comment il est passé de 0 à plus de 10000€/mois avec ses blogs. Elle est malheureusement, actuellement fermée, mais je suis sur qu'il réouvrira ses portes bientôt.

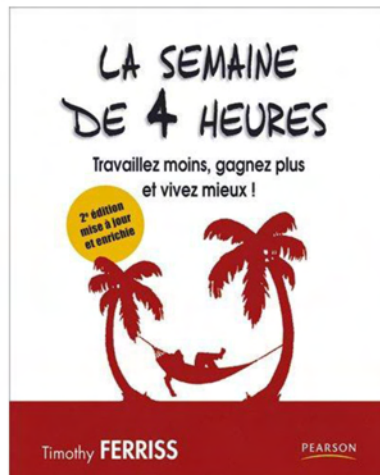
Regardez ces 3 vidéos trouvées sur l'excellent blog d'Olivier Roland :

<http://blogueur-pro.com/tim-ferris>

<http://blogueur-pro.com/pat-flynn>

<http://blogueur-pro.com/will-hamilton>

Edifiant non ? Je suis sûr que cela vous donne des idées... Personnellement, l'idée de ce blog m'est venue à la lecture du livre de Tim Ferris « la semaine de 4h » :



Je vous recommande vivement cette lecture. Cela va changer votre perception du travail.

4.5. Le marketing de réseau

Le marketing de réseau présente de nombreux avantages dont je vais parler. Malheureusement ce système de travail a mauvaise presse en France. La raison est simple, comme d'habitude, nos esprits étreints de Français n'aiment pas ce qui est différent...

Vous avez déjà du entendre parler du fait que le marketing de réseau est un système pyramidal donc interdit en France...

Poussons la réflexion, avec mon exemple de Michelin pris plus haut. Admettons que dans le Rhône il y a 10 vendeurs de pneus. Il y a certainement un responsable de département qui va toucher des commissions sur les ventes de ses vendeurs, non ? Il y a également un responsable régional qui va toucher aussi une partie des ventes des vendeurs de chaque département. Et pour finir il y a un directeur national qui va aussi toucher une partie du CA national...

Quoi on nous aurait menti ? Toutes les sociétés seraient donc pyramidales.... ???? ☺

Vous l'aurez compris si on réfléchit différemment, on pourrait penser que toutes les sociétés sont une forme de pyramide. C'est évident, il y a toujours plus de salariés que de petits chefs, moyens chefs, grands chefs, et PDG...

Il est évident que certaines sociétés de marketing de réseau ne sont pas recommandables. Il y a comme dans tous les secteurs d'activité des brebis galeuses, mais la majorité propose un travail très sympathique.. Il est donc important de se renseigner avant de commencer au sein de l'une d'elles.

➔ **Voici les critères à vérifier :**

Depuis combien de temps la société existe elle ? (si c'est depuis 6 mois passez votre chemin, cela va être compliqué pour commencer, sauf si la personne qui crée à une expérience importante en la matière).

Vous offre-t-on une formation solide ? (si pas de formation, oubliez, cette société n'est pas sérieuse...)

La société est-elle inscrite au RCS (registre du commerce et des sociétés) ?

Le plan de commissionnement est-il attractif ?

Le plan d'évolution est-il rapide ?

Y a-t-il des supports matériaux et humains pour vous soutenir ?

Le produit / service vendu est-il attractif pour les gens ?

Une fois cette sorte de check-list passée, foncez !!

→ **22 raisons** de pourquoi le marketing de réseau et le statut indépendant sont intéressants, cela vous intéresse ?

- Raison n° 1 : Vous pouvez commencer cette activité en plus de votre emploi actuel, donc 0 risque... Que du bonus !!!
- Raison n° 2 : La société est censée vous offrir une formation solide et comme une formation est toujours bonne à prendre, foncez... Vous apprendrez une multitude de choses sur le secteur concerné, la vente, l'état d'esprit.
- Raison n° 3 : En tant qu'auto entrepreneur (AE), vos gains seront imposés plus faiblement que si vous étiez salarié !!!
- Raison n° 4 : Les commissions sont fortes donc vos gains potentiels sympas ! La raison est simple, pas de locaux à payer, pas de salariés qui ne font rien, pas de charges patronales... Tout cet argent qui est habituellement dilué en une foule d'acteurs tombe directement dans votre poche...
- Raison n° 5 : Si cette expérience est une réussite, vous avez dans les mains une nouvelle carrière !!
- Raison n° 6 : Avec le temps, vous pourrez former des personnes à faire le même métier que vous et toucher une partie du chiffre d'affaire qu'ils font. C'est gagnant, gagnant, gagnant, OUI 3 fois car la personne que vous recrutez est gagnante à être bien formée, le client est gagnant à avoir quelqu'un de professionnel, et vous êtes gagnant car plus il gagne, plus vous gagnez aussi... Génial !!!

- Raison n° 7 : Une fois que vous dépassez les plafonds autorisés pour les AE =>32 000€/an (pour du service) ou 80 000€ (pour du commerce) vous deviendrez TNS ou même en SARL et là vous pourrez vraiment optimiser votre rémunération et donc votre vie...
- Raison n° 8 : Vous pouvez choisir vos clients (Vous ne serez plus obligé de subir les abrutis avec qui vous ne vouliez pas travailler mais avec lesquels vous n'aviez pas le choix, car vous étiez salarié)
- Raison n° 9 : Vous choisissez chaque mois combien vous voulez gagner...
- Raison n° 10 : Vous choisissez votre volume de travail.
- Raison n° 11 : Vous choisissez à quelle vitesse vous voulez évoluer.
- Raison n° 12 : Vous choisissez quand est-ce que vous voulez prendre vos vacances.
- Raison n° 13 : Vous pouvez librement prendre votre matinée pour dormir.
- Raison n° 14 : Vous pouvez subitement arrêter de travailler car il faut emmener votre enfant chez le pédiatre sans que cela soit la fin du monde...
- Raison n° 15 : Vous n'avez pas de patron au sens littéral du terme.
- Raison n° 16 : Vous évoluerez beaucoup plus vite qu'en tant que salarié au niveau personnel, responsabilité et revenu.
- Raison n° 17 : Vous aurez le plaisir et la satisfaction de transmettre vos savoirs.
- Raison n° 18 : Vous fixez vos objectifs.

- **Raison n° 19** : Vous fixez vos priorités.
- **Raison n° 20** : Vous œuvrez à votre réussite.
- **Raison n° 21** : Vous n'avez pas besoin d'argent pour commencer.
- **Raison n° 22** : Vous pouvez commencer en étant novice...

Bref, j'espère que ma démonstration est parlante....

En travaillant de cette manière, vous enlevez la contrainte « temps », vous multipliez vos possibilités de gains. C'est vous qui décidez ce que vous voulez gagner et ensuite, c'est vous qui décidez quelle sera la grandeur d'équipe que vous voulez construire...

Si vous êtes 10 personnes dans votre équipe à travailler 8h/jour, vous aurez les gains de 80 heures de travail en une journée, ENORME non ?

J'ai eu des feuilles de commissions qui ont fait jusqu'à 75 pages... C'est cool non ? ☺



4.6. La solution ultime, le GRAAL c'est le concept MSR !!!

Qu'est-ce que c'est que le concept MSR ?? C'est simple se sont de **M**ultiples **S**ources de **R**evenus. L'idée peut paraître « primaire » mais en vérité peu de personne l'applique !!

Pour être précis, peu de personne le font «intelligemment ». Je m'explique : J'imagine que vous avez surement déjà eu plusieurs activités en même temps.

Exemple : Faire du baby-sitting, aider votre oncle qui tient une pizzeria, donner des cours de gym à des petits... tout cela en plus de votre job car cela vous plait et vous fait gagner un peu plus d'argent...

L'idée première est bonne, avoir plus d'une activité pour augmenter ses revenus !!!! Par contre en agissant de cette manière le problème est que vous êtes encore sous la contrainte du temps. En effet, on peut difficilement travailler plus de 16h par jour...

L'idée est donc de chercher et de se creuser la tête. Se poser la bonne question : Comment faire un travail mais une fois pour toute, qu'il rapporte plusieurs fois, voir à vie ? C'est la seule façon de cumuler les sources de revenus sans pour autant devoir se démultiplier...



Quels sont les avantages à avoir plusieurs sources de revenus ?

- 1) Vous n'êtes pas dépendant d'une seule source de revenu
- 2) Vous n'êtes pas dépendant d'un secteur d'activité
- 3) Vos revenus augmentent régulièrement
- 4) Si vous avez compris et réussi à avoir des sources de revenus automatiques, vous saurez en créer indéfiniment...
- 5) A terme, vous jouissez de votre temps comme vous le souhaitez

→ **Personnellement, voici mes sources de revenus actuelles :**

- Mon travail de conseiller financier
- Mes revenus locatifs
- Les revenus de dividendes d'actions détenues
- Une autre source dont je parlerai plus tard

Mis à part mon travail de tous les jours, les autres sources de revenus sont passives. En clair, il y a un travail à faire au départ et ensuite tout roule « presque » automatiquement pour certaines et complètement pour d'autres.

Comment est-ce que vous vous sentiriez si au lieu d'un chèque par mois vous recevez, 4, 5, 8, 10 chèques de 10 sources de revenus différentes ???...

Voici les sources de revenus à venir :

- La vente de mes ebooks
- Mes ebooks vendu en affiliations
- Des formations en vidéos
- Des conférences / séminaires...
- Une idée liée à ma prochaine maison
- L'achat / revente d'appartements dont je parlerai bientôt

Mon objectif est d'avoir **20 sources de revenus différentes d'ici 2 ans !!!!!** Et de vous transmettre toutes mes connaissances acquises et à venir

De la même manière ces sources de revenus à venir nécessitent un travail au départ mais une fois pour toute... C'est là toute mon idée, mon concept, travailler une bonne fois pour toute et gagner plusieurs mois, plusieurs années...

N'importe qui peut y arriver, il faut simplement ouvrir les yeux, se servir de ses connaissances, apprendre auprès des meilleurs et trouver LA manière de créer quelque chose qui va pouvoir se vendre SANS vous.

Concernant les séminaires vous ne vendez pas réellement votre temps non plus. Vous le faites si vous donnez un cours particulier de maths à 10€ de l'heure à votre voisin mais une journée de formation se vend facilement de 200 à 1000 €/jour suivant la notoriété de la personne et même et 200 €/personne, 20 personnes dans une salle vous rapporte 4000 €.

4000 € en une journée, c'est cool, oui ? Ca laisse tranquille et serein pour les 29 autres jours du mois, oui ??? Surtout que vous aurez plusieurs autres sources de revenus.. Souvenez vous... ☺

Dans tous les cas il faut être actif ! Dans le jeu de l'argent, les pauvres jouent de manière défensive, les riches jouent pour gagner. Connaissez-vous un sport où l'on peut gagner si l'on joue de manière défensive ? Pour l'argent c'est pareil ! A votre avis quel sera le résultat si vous vous dites « Je veux juste gagner assez d'argent pour payer mes factures.. »

5. Qui suis-je ???

Il ne s'agit pas de moi, mais bien de vous ! Mais il me semble important que vous sachiez qui je suis.

Quel a été mon parcours ?

Pourquoi n'importe qui peut arriver à changer sa vie ?

Je m'appelle Guillaume PONTON, j'ai 31 ans, je suis papa d'un petit Garçon magnifique de presque 2 ans.

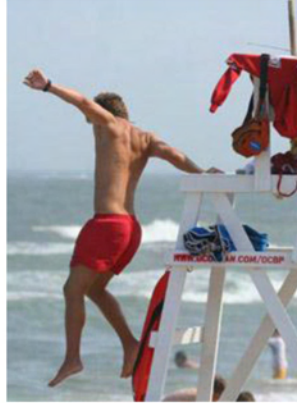
Au niveau de mon parcours, j'ai obtenu non sans difficulté un BAC S puisque j'ai eu exactement 10,00/20 de moyenne.... ☺ Après le bac, j'ai fait mes études à l'UFR STAPS de Lyon où je suis allé jusqu'en milieu de 4^{ème} année avec donc une licence de préparation physique en poche.

Mes parents m'ont bien éduqué, ils ne m'ont pas donné d'argent de poche, j'ai donc dû aller travailler pour gagner mes 1ers Francs (à l'époque... ☺). J'ai passé 2 étés à ramasser les fruits chez un agriculteur. Poires, Pommes, Fraises, Pommes de terre, Cerises, Pêches... Tout y est passé, le plus dur était le soir une fois que toutes ces tonnes de fruits étaient ramassées, il fallait les charger sur le tracteur de l'agriculteur qui ne s'arrêtait jamais... Obligé de courir derrière lui avec les caisses de 15 kg... Usant !!! Mais cela donne la valeur du travail et de l'argent !!

En parallèle, de tous ces emplois, j'ai toujours donné des entraînements d'athlétisme dans un club (Deux soirs par semaine, de 16 à 22 ans).

Ensuite j'ai passé mon BAFA pour encadrer des jeunes en MJC ce qui était quand même bien plus sympa que de ramasser les fruits. Je gagnais à l'époque 150 francs/jour ☺. Sincèrement c'était cool à 18 ans, être (peu) payé pour faire du sport, du théâtre, des sorties karting... n'est pas le pire des jobs étudiants...

Après 2 ans, sur les conseils du directeur de la MJC, j'ai passé mon BSB (brevet de surveillant de baignade) pour pouvoir accompagner les enfants sur des activités nautiques. Mais du coup, la MJC devait me payer 175 francs/jour et ils n'avaient pas les moyens de me payer « autant »... ☺



Il fallait donc trouver autre chose...

J'ai donc avec joie enchaîné des jobs extraordinaires en usine... à la chaîne... Au moins cela m'apprenait une chose, je ne voulais pas faire ça toute ma vie...

Puis j'ai trouvé un job alimentaire (je suis à ce moment là en 1^{ère} année de DEUG), préparer et charger les commandes de nourriture pour les magasins Auchan. Le samedi de 12H à 21H et le dimanche de 18H à 3H du matin. J'avoue, les réveils pour aller à la Fac les lundis matins étaient difficiles...

Comme j'étais le plus jeune, c'est moi qui me coltinai toutes les tâches ingrates du style : « Tiens il est minuit on a fini le travail, Guillaume, balaie le quai de chargement stp... » Quai de chargement qui faisait 400m de long... Bref loin d'être le job le plus épanouissant au monde mais je gagnais de l'argent, j'étais content.



En parallèle avec mon frère et mes 2 meilleurs amis, nous avons voulu nous lancer dans un projet fou. On est en 2002, aux prémisses de ce qu'on appelle les « parcs acro-branche » et on a voulu en monter un dans les monts du Lyonnais. Nous avons fait notre étude de marché, trouvé l'emplacement en accord avec le maire du village, monté un bon dossier... Mais voilà nous sommes 4 jeunes de 21 à 23 ans avec en tout et pour tout 5000 € dans les poches pour un projet qui en nécessite au moins 300 000 €...

Vous vous doutez de la suite, les banques ne nous ont pas suivies... C'est la vie... mais nous nous sommes bien amusés et avons appris pas mal de choses durant cette période. De plus, nous avons raison puisqu'un parc à succès s'est monté en 2008 non loin de l'emplacement que nous visions à cette époque ☺.



A ce moment là, mon job alimentaire commence à me peser et puis soudain je m'en souviens comme si c'était hier, mon meilleur ami m'a appelé pendant que j'étais en train de jouer au tennis. Il me dit ; « Guillaume c'est trop cool, je viens de me faire pistonner pour faire voiturier/concierge dans un hôtel 4* sur Lyon. C'est un travail de fou, cadre luxueux, tu conduis des voitures de dingue : Z3, SLK, Porsche... et en plus les clients te donnent des pourboires... »

Petit aparté si vous voulez visiter le site de mon meilleur ami, c'est devenu un des meilleurs raideurs au monde :

<http://web.me.com/myriametjacky>

Mon sang n'a fait qu'un tour dans mes veines, moi qui adore les voitures depuis tout petit c'était l'occasion en or pour conduire tous les bolides dont je rêvais... Je suis

donc allé postuler dans différents hôtels pour faire ce job en parallèle de mes études.

Effectivement cela doit être le job étudiant le plus cool du monde !!!! J'ai travaillé dans un hôtel puis 2, l'été je travaillais le soir dans un et la nuit dans l'autre (330h de travail 2 mois de suite, la classe quand on a 22-23 ans)

Ce travail me plaisait, on rencontre des gens du monde entier ce qui ouvre l'esprit sur ce qui se passe en dehors de nos frontières, les clients sont (pour la plupart) très agréables, les voitures que je conduis sont extraordinaires et les pourboires très sympathiques !!

Ce travail était tellement sympa qu'à la fin de mes études, je me suis trouvé face au dilemme : est-ce que je cherche un emploi en rapport avec mes études ou est-ce que je continue dans l'hôtellerie ?

En pesant le pour et le contre et en tenant compte de mes envies, je me suis vite dirigé vers l'hôtellerie... En effet, je n'avais pas envie de faire fonctionnaire (je pense que vous avez compris pourquoi), et pas les compétences suffisantes pour être payé correctement dans l'athlétisme...

Je suis donc allé discuter avec tous les voituriers des différents hôtels 4* de Lyon pour savoir quel était l'hôtel le plus agréable et celui où j'avais la chance d'avoir le plus de pourboires.

Mon choix s'est porté sur le Hilton mais ils ne recrutaient pas à cette époque, j'ai donc dû faire le pied de grue devant l'hôtel pour voir comment cela se passait, faire copain/copain avec les voituriers en place pour sentir la meilleure façon de faire et j'ai réussi à me faire introduire auprès du DRH... Après avoir insisté, j'ai obtenu mon entretien et cela a été le début de mes 4 ans au Hilton.

Des années très sympas dans ma vie. Je gagnais environ 1100€/mois mais presque 2000€ avec les pourboires, j'étais donc à l'aise dans ma vie ☺.

J'ai pu conduire des bolides tous les jours ☺ mais au bout d'un moment, pour pas mal de raisons, je commençai à tourner en rond. Je ne me voyais pas faire ce travail jusqu'à 60 ans...

Début 2006, on a eu l'idée avec un collègue de créer une conciergerie privée sur le site de la cité internationale de Lyon.

En effet, ce lieu stratégique (où est implanté l'hôtel) reçoit chaque année des dizaines de milliers de visiteurs étrangers.

Le Hilton est une chaîne internationale reconnue, une bonne partie de ces visiteurs venaient au Hilton pour profiter du service de conciergerie.



Pour nous c'était sympa mais c'était aussi pas mal de travail pour lequel nous n'étions pas payé et surtout qui nous enlevait du temps pour nous occuper des nos réels clients.

On s'est donc dit, tiens il y a du potentiel, de la demande, feu on se lance dans l'aventure...

Le responsable du site était ok sur notre projet, il nous avait même trouvé notre emplacement, au pied de la salle 3000 pour ceux qui connaissent la région lyonnaise, bref le top !

J'ai commencé à suivre 3 formations à la CCI de Lyon pour être le plus professionnel possible dans notre projet.

Et nous voilà en Septembre 2006 le jour où nous devons signer les statuts, le président du site nous a dit simplement : « c'était cool les gars super projet mais finalement on ne va pas le faire... »

Vous imaginez un peu l'état dans lequel nous étions, 9 mois de travail foutu, notre porte de sortie du monde salarié qui se refermait... Bref, on était anéantis...

De plus notre projet existe à ce jour, il a simplement donné notre projet à d'autres personnes... On s'est fait piquer notre « bébé », mais c'est de notre faute, on n'avait rien protégé en naïf que nous étions... Le monde des affaires est impitoyable...

Donc si vous vous baladez aux pieds de cette salle 3000, il y a une belle société qui j'imagine fonctionne bien dont nous étions les initiateurs.

Ce n'est pas grave, c'est de cette manière que l'on apprend donc en avant ☺...

J'étais confiant dans mes capacités, mes envies, j'ai toujours essayé de m'en sortir mieux que le classique CDI à 1200€, cela me fait penser aussi que j'ai pendant une bonne année fait du business avec Ebay en achetant des articles en gros en chine et de les revendre à la pièce en France. C'était très sympa !

(Le plus pénible dans ce business était de faire la queue à la poste plusieurs fois par semaine pour envoyer les colis aux clients). Les bénéfices m'ont permis de me payer 2 voyages donc c'était cool.



Nous sommes maintenant en Septembre 2006 et je cherche par tous les moyens à arrêter mon emploi au Hilton pour faire autre chose et comme quand on désire fort quelque chose..... Cela fini toujours par arriver ☺

J'ai eu l'opportunité de commencer une nouvelle aventure en tant qu'indépendant dans le marketing de réseau de services financiers.

Le début a été très compliqué, imaginez vous dire à vos parents (qui sont tous les deux fonctionnaires) papa, maman, je vais casser mon CDI et me lancer à mon compte dans la finance...

Je vous laisse imaginer la soirée que j'ai pu passer... Pour donner le cadre en entier, je venais d'acheter mon 1^{er} appartement, il fallait donc impérativement que je gagne de l'argent...

Comble du hasard, j'ai annoncé cette nouvelle à mes parents pendant qu'ils étaient en train d'acheter un appartement en loi Robien pour faire un peu de patrimoine et défiscaliser. Je devais manger avec eux un soir pour parler de tout cela et je suis arrivé le soir où ils ont signé l'achat de cet appartement avec le vendeur. Ma mère a alors dit, tiens c'est marrant mon fils va sûrement commencer une formation dans la finance un peu comme vous...

Qu'est-ce qu'elle n'avait pas dit... Ce jeune homme prétentieux, m'a pris de haut et m'a posé les questions suivantes :

- Quelle formation avez-vous ? (prof de sport)
- Avez-vous un salaire fixe ? (0 €)
- Vous donne-t-on un portefeuille client ? (non)

Et il a ensuite dit : « et vous pensez sincèrement que vous pouvez vous en sortir ????? Allez garder votre CDI de voiturier cela sera mieux pour vous ☺... »

Je pense que vous commencer à palper l'ambiance sympathique qui régnait autour de la table à ce moment là... Mes parents et cet « abruti » (je me permets ce mot car il m'a pris de haut, m'a dévalorisé aux yeux de mes parents et leur a vendu du service qu'il n'a jamais donné car il a disparu dans la nature. Depuis c'est moi qui aide mon père avec la déclaration fiscale...) ont tout fait pour que je capitule...

Vous vous souvenez quand précédemment, je vous ai parlé de pression sociale...

Heureusement que je me suis écouté, je me suis simplement dit, vous m'embêtez tous. C'est ma vie, JE choisis, on m'offre une formation je verrai bien...

J'ai donc commencé cette aventure.

Cela a été une révolution pour moi, je pouvais enfin travailler comme je voulais.

Travailler autant que je voulais car les résultats étaient 100% pour moi ! Cette entreprise m'a offert une solide formation pour être très vite compétent et professionnel.

Mon 1^{er} revenu a été de 3080 €, je m'en souviens nettement car cet argent est venu en plus de mes 2000€ du Hilton et surtout en plus des 54h que je faisais à l'hôtel. Je ne me suis donc pas posé la question longtemps à savoir si cette nouvelle vie était faite pour moi ?...

Après trois mois de travail on était donc en décembre au repas de Noël en famille et un oncle m'a dit devant 20 personnes : « la finance, les assureurs, tous des voleurs, je te parie 100 € que tu ne tiendras pas 2 ans dans ce job... » Evidemment j'ai relevé ce pari ☺

Cool oui ?? Voilà maintenant la pression familiale... ☺

Bref, je me suis vite pris au jeu, je bossais comme un fou puisque tout ce que je faisais était pour moi... Je lisais, me formais au maximum si bien que je suis vite devenu capable de former les autres et de développer une équipe.

J'ai eu 2, puis 5, puis 15 personnes dans mon équipe. A ce moment là j'ai eu l'opportunité d'ouvrir mon propre bureau, de gérer mon propre bateau ☺

J'ai continué à évoluer jusqu'à aujourd'hui où je gère 50 personnes, 2 bureaux et 2 salariés qui sont mes assistants ☺.

Pour info, j'ai eu la chance au bout de 2 ans de pouvoir concrétiser un de mes rêves depuis que j'ai l'âge de 20 ans, je me suis acheté ma 1^{ère} Porsche☺. Ma famille ne l'a pas su tout de suite. Ils l'ont appris lors d'une réunion de famille pour fêter les 20 ans d'une cousine. Je suis donc allé vers mon oncle et lui ai dit devant tout le monde : « tu te souviens du pari qu'on a fait ? Cela fait bientôt 2 ans, prépare tes 100 €, j'en aurai besoin pour faire le plein de ma voiture... ☺ » Petite revanche perso ☺

Aujourd'hui, je suis heureux, 2 appartements, une maison sympa avec un joli jacuzzi dans le Jardin pour se détendre, de belles voitures dans le parking et un record de 246 412 € de chiffre d'affaire en une année ☺

Voilà, toute cette histoire pour que vous puissiez voir que je suis quelqu'un de normal, je ne suis pas Einstein, je ne suis pas né avec un super héritage... Mon idée est donc de vous transmettre tout ce que j'ai appris jusqu'à aujourd'hui.

6. Par quoi commencer ???

A mon avis la 1^{ère} chose à faire est de définir ce que vous voulez faire de votre vie, comment vous voulez la vivre, qu'est ce qui est vraiment important pour vous ?

Eh oui si on ne sait pas où on veut aller on va nulle part...

C'est comme de se mettre derrière la barre d'un bateau et de se laisser voguer au grès des vents et des courants... Où va-t-on arriver ???



Il faut définir précisément vos objectifs. Ils peuvent être multiples cela peut être par exemple :

Je veux pouvoir passer plus de temps avec mes enfants, je veux rembourser rapidement les 500€ que je dois à ma mère, je veux stopper mon crédit à la consommation, je veux m'acheter cette superbe voiture, je veux partir en vacances cet été sur cette superbe île... Bref, je suis sûr que vous avez une foule d'idées...

Voici comment je m'y prends, vous trouverez cela dans l'article suivant :

<http://www.komment-devenir-riche.com/mon-cahier-des-100-objectifs/>

Ensuite il faut segmenter en effet, vous ne pourrez pas tout faire tout de suite c'est logique. Il faut donc voir quels sont les 1ers objectifs que vous voulez réaliser.

Pour monter un escalier, il n'est pas nécessaire de voir la dernière marche, par contre de voir la prochaine est utile ☺

Regardez comment dans cet article :

<http://www.komment-devenir-riche.com/mes-objectifs-pour-lannee-2011/>

Ayez des objectifs élevés si vous voulez atteindre les étoiles, au pire vous atteindrez la lune.. Le Problème n'est pas que les objectifs soient trop hauts, le problème est qu'ils sont souvent trop bas et vous les atteignez !

7. Voici les ennemis qu'il faudra affronter :

7.1. Vos amis, votre famille !

Eh oui cela peut paraître bizarre mais vos proches, amis, familles seront peut-être, voir surement vos pires ennemis.

C'est normal, ils vous aiment donc ils ont peur pour vous, ils ont peur que vous vous plantiez.

Cela part d'un bon sentiment donc il ne faut pas leur en vouloir !

Il faut être au clair, vous êtes en train de leurs dire « j'ai envie de prendre un chemin alternatif au chemin classique ! » et le « non classique » fait toujours peur !
Donc n'écoutez pas, croyez en vous et foncez !!

7.2. Vos collègues de travail

Vous allez surement discuter avec vos collègues de vos projets, de comment vous avez envie de vous y prendre pour vous libérer petit à petit de votre CDI !

Il faut être préparé à différents types de réactions :

Réaction n° 1 : Il y a ceux qui vont vous dire « Super, j'ai confiance en toi, fonce ! »

Réaction n° 2 : Il y a ceux qui vont vous dire la même chose mais qui vont penser le contraire

Réaction n° 3 : Enfin, et ils seront les plus nombreux..
Ceux qui vont vous dire « Oullaa mais tu es fou ! ne fais pas ça ! »

A ce moment là, posez-leur la question : « Oh mais tu me conseilles quoi alors ? »

Les personnes qui savent ce qu'il ne faut pas faire sont beaucoup plus nombreuses que celles qui savent ce qu'il faut faire..

7.3. Les personnes négatives !

Je suis sûr que vous en connaissez pleins !

Vous savez ceux qui ne font que se plaindre, de drainer que du négatif, qui ne mettent que des commentaires négatifs sur Facebook..

Ceux qui ne font que blâmer leur patron, leur femme, leurs parents, l'économie, le marché boursier, les impôts.. Bref c'est de la faute de tout le monde sauf de la leur. Ils justifient leur situation d'échec en remettant la faute ailleurs ! Mais désolé on est responsable de notre réussite, et également de notre médiocrité !

Si je peux vous donner un conseil : FUYER ces personnes !!!

Ces personnes vous donnent des conseils sur la base de leurs avis et de leur propre expérience, et bien souvent leur expérience est très faible car finalement ils ne font jamais rien donc leur avis ne sert à rien !

Cela dit, c'est une bonne manière de tester votre motivation personnelle.

7.4. Vous-même

Nous venons de voir 4 types de personnes. En vérité ce ne sont pas les pires !..

L'autre pire ennemie est en réalité : VOUS-MEME !!

En effet, c'est vous qui décidez de donner du poids ou non à toutes les critiques, choses négatives.. qui vous entourent !

J'ai lu il y a peu que l'on a chaque jour environ 55 000 pensées et pour la majorité des personnes, 2/3 de ces pensées sont négatives.. svp, essayez de transformer tout cela en positif !

Une petite histoire l'explique encore mieux que moi :

Allégorie de la jarre

Un porteur d'eau indien avait deux grandes jarres, suspendues aux deux extrémités d'une pièce de bois qui épousait la forme de ses épaules.

L'une des jarres avait un éclat, et, alors que l'autre jarre conservait parfaitement toute son eau de source jusqu'à la maison du maître, l'autre jarre perdait presque la moitié de sa précieuse cargaison en cours de route.

Cela dura deux ans, pendant lesquels, chaque jour, le porteur d'eau ne livrait qu'une jarre et demi d'eau à chacun de ses voyages.

Bien sûr, la jarre parfaite était fière d'elle, puisqu'elle parvenait à remplir sa fonction du début à la fin sans faille.

Mais la jarre abîmée avait honte de son imperfection et se sentait déprimée parce qu'elle ne parvenait à accomplir que la moitié de ce dont elle était censée être capable.

Au bout de deux ans de ce qu'elle considérait comme un échec permanent, la jarre endommagée s'adressa au porteur d'eau, au moment où celui-ci la remplissait à la source.

"Je me sens coupable, et je te prie de m'excuser."

"Pourquoi ?" demanda le porteur d'eau. "De quoi as-tu honte ?"

"Je n'ai réussi qu'à porter la moitié de ma cargaison d'eau à notre maître, pendant ces deux ans, à cause de cet éclat qui fait fuir l'eau. Par ma faute, tu fais tous ces efforts, et, à la fin, tu ne livres à notre maître que la moitié de l'eau.

Tu n'obtiens pas la reconnaissance complète de tes efforts", lui dit la jarre abîmée.

Le porteur d'eau fut touché par cette confession, et, plein de compassion, répondit: "Pendant que nous retournons à la maison du maître, je veux que tu regardes les fleurs magnifiques qu'il y a au bord du chemin".

Au fur et à mesure de leur montée sur le chemin, au long de la colline, la vieille jarre vit de magnifiques fleurs baignées de soleil sur les bords du chemin, et cela lui mis du baume au cœur.

Mais à la fin du parcours, elle se sentait toujours aussi mal parce qu'elle avait encore perdu la moitié de son eau.

Le porteur d'eau dit à la jarre T'es-tu rendu compte qu'il n'y avait de belles fleurs que de ton côté, et presque aucune du côté de la jarre parfaite ?

C'est parce que j'ai toujours su que tu perdais de l'eau, et j'en ai tiré parti.

J'ai planté des semences de fleurs de ton côté du chemin, et, chaque jour, tu les as arrosées tout au long du chemin.

Pendant 2 ans, j'ai pu grâce à toi cueillir de magnifiques fleurs qui ont décoré la table du maître. Sans toi, jamais je n'aurais pu trouver des fleurs aussi fraîches et gracieuses.

Morale de l'histoire :

Nous avons tous des éclats, des blessures, des défauts. Nous sommes tous des jarres abîmées.

Certains d'entre nous sont diminués par la vieillesse, d'autres ne brillent pas par leur intelligence, d'autres trop grands, trop gros ou trop maigres, certains sont chauves, d'autres sont diminués physiquement, mais ce sont les éclats, les défauts en nous qui rendent nos vies intéressantes et exaltantes.

Vous devez prendre les autres tels qu'ils sont, et voir ce qu'il y a de bien et de bon en eux. Il y a beaucoup de positif partout.

intéressantes et exaltantes.

Vous devez prendre les autres tels qu'ils sont, et voir ce qu'il y a de bien et de bon en eux. Il y a beaucoup de positif partout.

Conclusion

Voila, nous voici à la fin de ce manifeste !
Félicitations si vous lisez cette page, car vous faites parti de ceux qui ont pris le temps de le lire jusqu'au bout et vous en remercie.

J'espère que cela vous a plus, que cela vous a amené des axes de réflexions, de bonnes idées pour commencer à changer votre vie, et aller vers ce que vous désirez !

Si vous avez des remarques, des questions... C'est avec plaisir que je vous répondrai sur :

postmaster@komment-devenir-riche.com

A bientôt sur mon blog, dans mes ebooks ou formation à venir..

Bonne réussite à tous !!!!



Guillaume PONTON