

Les 61 meilleurs conseils

Jamais écrit pour devenir auto entrepreneur



VIRTUOSE-ENTREPRENARIAT.COM

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Écrit par

Olivier Prize

Guillaume Ponton

Julien Lucas

Jérôme HOARAU

Pierre Piché

Stéphane Colle

Charles

*Sur une idée originale de Samuel KAMGA
Du blog www.virtuose-entreprenariat.com*

Visitez ce site

LICENCE À RESPECTER

Le simple fait de posséder ce livre vous donne le droit de l'**offrir en cadeau** à qui vous le souhaitez, en version numérique uniquement.

Vous pouvez :

- L'offrir sur votre blog ou votre site
- L'offrir aux abonnés de votre newsletter
- L'offrir en bonus cadeau avec un autre produit
- L'inclure dans un package

Vous n'êtes **PAS autorisé** à le vendre, ni à l'intégrer dans des offres punies par la loi dans votre pays (chaîne de lettres, système pyramidal, etc.)

Il est strictement interdit de recopier intégralement ou en partie le contenu de ce livre.

Tous les articles dans ce livre sont et resteront les propriétés de leurs auteurs respectifs.

TABLE DES MATIÈRES

| | |
|---|----|
| Licence à respecter..... | 3 |
| Table des matières..... | 4 |
| 10 raisons pour lesquelles vous ne devriez jamais chercher à trouver un travail..... | 6 |
| 1. Le salaire pour les nuls..... | 7 |
| 2. L'expérience limitée..... | 10 |
| 3. L'apprivoisement à vie..... | 11 |
| 4. Trop de bouches à nourrir..... | 12 |
| 5. Bien trop risqué..... | 13 |
| 6. Avoir une méchante tête de veau comme maître..... | 14 |
| 7. Mendier de l'argent..... | 14 |
| 8. Une vie sociale limitée..... | 15 |
| 9. Perte de liberté..... | 16 |
| 10. Être un lâche..... | 17 |
| Vous voulez toujours un travail ?..... | 18 |
| Heureux sans emploi..... | 18 |
| Dernières pensées..... | 20 |
| 11 conseils pour devenir entrepreneur a succès..... | 22 |
| 5 raisons de devenir créateur d'entreprise..... | 28 |
| 5- Devenir chef d'entreprise c'est être maître de ses espoirs et aspirations..... | 28 |
| 4- On ne peut s'ennuyer lorsqu'on est chef d'entreprise..... | 29 |
| 3- Devenir entrepreneur est encore plus excitant que dans ses rêves..... | 30 |
| 2- Motivation, réflexion et action sont valorisés quand on crée son entreprise..... | 30 |
| 1- Devenir entrepreneur c'est mettre le succès entre vos mains..... | 31 |
| Pourquoi créer son entreprise ? Parce que c'est devenir libre de réussir..... | 32 |
| Les 4 véritables raisons qui donnent envie de devenir entrepreneur..... | 34 |
| La liberté..... | 35 |
| Le contrôle..... | 38 |
| L'argent..... | 39 |
| Vivre sa passion, poursuivre sa quête..... | 40 |
| 5 bonnes raisons de devenir entrepreneur..... | 42 |
| Qui n'a jamais rêvé d'être un jour à son compte ?..... | 46 |
| 10 caractéristiques pour être entrepreneur | 49 |
| 7 raisons pour lesquelles 98% des web entrepreneurs échouent et comment les éviter..... | 54 |
| 4 bonnes raisons d'être entrepreneur | 62 |
| 1. Vous maîtrisez votre temps..... | 62 |
| 2. Vous gagnez plus d'argent..... | 63 |
| 3. Vous pouvez changer le monde..... | 63 |
| 4. Vous faites ce que vous aimez..... | 64 |

Olivier Prize

Je suis, **expert en amélioration personnelle**.

Fasciné par l'efficacité personnelle, je m'attache à expérimenter tout ce qui peut contribuer à nous rendre meilleur. Que ça soit la psychologie, le développement personnel, la communication, la santé, je m'applique à développer mes réflexions, méthodes et actions au service de cette doctrine.

Je ne conçois pas ce développement personnel comme un simple recueil de bonnes idées. Il s'agit d'un **Art de vivre** dont je partage avec vous ici l'expertise.

Ma philosophie consiste à toujours obtenir le meilleur de la vie en exigeant le meilleur de soi.

C'est par l'amélioration de notre propre existence que nous pouvons enrichir celle des autres, à tous les niveaux.

Etre-Meilleur.com adresse sans censure tous les aspects de la vie pour faire de vous [un être meilleur](#).

N'oubliez jamais

10 RAISONS POUR LESQUELLES VOUS NE DEVRIEZ JAMAIS CHERCHER À TROUVER UN TRAVAIL

J'avais prévenu que les articles de [Steve Pavlina en français](#) s'inviteraient sur Être-Meilleur Chose promise, chose due.

J'ai sélectionné pour vous un de ses articles les plus populaires qui est aussi mon préféré. Préparez-vous à être déstabilisé par la force de sa « révélation » : tout simplement énorme.

Lisez-le et relisez-le régulièrement. Vous n'aurez plus jamais la même conception du monde du travail.



Pour plaisanter j'ai récemment demandé à Erin, « * Maintenant que les enfants sont en classe d'été, ne pense-tu pas qu'il est temps que tu ailles te trouver un travail * ? Je n'aime pas te voir insouciante alors que tu es au chômage depuis déjà pas mal de temps * »

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Elle a souri et a dit, « ■ Waouh. Je suis au chômage depuis vraiment très longtemps. C'est bizarre... Ça me plaît ! »

Aucun de nous n'a eu d'emploi depuis les années 90 (mon seul boulot remonte à 92), c'est que nous sommes à notre compte depuis un bon moment. Chez nous c'est une blague classique que l'un de nous dise à l'autre, « ■ tu devrais peut-être chercher un boulot, bon à rien ! »

C'est comme une scène des *Three Stooges* (NDLR : un trio comique américain des années 20) où *Moe* dit à *Curly* de chercher un travail, et *Curly* recule en disant, « ■ non s'il te plaît... Pas ça ■ ! Tout sauf ça ■ ! »

C'est marrant de s'apercevoir que les gens, arrivés à un certain âge comme après leur diplôme d'études, se disent que c'est le moment d'aller chercher du travail. Mais comme beaucoup des choses que fait la majorité, **juste parce que tout le monde le fait cela ne signifie pas que c'est une bonne idée.**

En réalité, si vous êtes raisonnablement intelligent, **trouver un travail est une des pires choses que vous pouvez faire pour subvenir à vos besoins.** Il y a de bien meilleures façons de gagner sa vie que de vous rendre esclave d'un contrat de travail.

Voici quelques raisons pour lesquelles vous devriez faire tout ce qui est en votre pouvoir pour éviter de trouver un boulot.

1. Le salaire pour les nuls

Avoir un travail et échanger votre temps contre de l'argent peut sembler comme une bonne idée.

Il y a juste un problème. C'est stupide ■ ! C'est la manière la plus stupide dont vous puissiez tirer un revenu ! C'est réellement le modèle de rémunération pour les assistés.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Pourquoi avoir un boulot est-il aussi stupide ? Parce que vous n'êtes payés que lorsque vous travaillez. N'y voyez-vous pas un problème, ou avez-vous été si profondément endoctriné dans l'idée qu'il est raisonnable et intelligent de ne gagner de l'argent que lorsque vous travaillez ? N'avez-vous jamais considéré qu'il puisse être plus avantageux d'**être payé même lorsque vous ne travaillez pas** ? Qui vous a enseigné que vous ne pouviez être rémunéré que lorsque vous travaillez ? D'autres salariés endoctrinés peut-être ?

Ne pensez-vous pas que votre vie serait beaucoup plus facile si vous étiez payé aussi pendant que vous mangez, dormez, et jouez avec vos enfants ? Pourquoi ne pas **être payé 24h sur 24** ? Être payé **que vous travaillez ou non**. Vos plantes ne poussent-elles pas même lorsque vous ne les surveillez pas ? Pourquoi en serait-il autrement avec votre compte en banque ?



Qui se soucie du nombre d'heures que vous travaillez ? Seul un petit nombre de personnes sur cette planète entière se soucie du temps que vous passez au bureau. La plupart d'entre nous ne remarquerons même pas que vous travailliez 6 heures par semaine ou 60. Mais si vous **contribuez en apportant quelque chose de valeur qui nous intéresse**, nombre d'entre nous seront heureux de mettre la main à la poche et de payer pour ce que vous avez à offrir. On se fiche éperdument de votre temps de travail - tout ce qui nous intéresse c'est de payer

pour la valeur que nous allons recevoir. Vous souciez-vous réellement du temps qu'il m'a fallu pour écrire cet article ? Me paieriez-vous deux fois plus s'il m'avait fallu 6h au lieu de 3h ?

Les personnes intelligentes débutent souvent en empruntant la voie du « salaire pour les nuls ». Ne culpabilisez donc pas si vous ne réalisez que maintenant que vous avez été abusés. Les personnes intelligentes réalisent en fin de compte que **troquer du temps contre de l'argent est en effet extrêmement stupide** et qu'il doit y avoir une bien meilleure manière de faire. Et effectivement, il y a bien mieux. La clé est de **déconnecter votre valeur de votre temps**.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Les personnes intelligentes développent des systèmes qui génèrent des revenus 24h/24, particulièrement des **revenus passifs**. Cela peut comprendre démarrer une entreprise, construire un site web, devenir un investisseur, ou gagner des royalties à partir de créations. Le système consiste à **apporter une valeur ajoutée aux gens et à générer un revenu à partir de celle-ci**. Et une fois lancé, il fonctionne en continue que vous le surveilliez ou non. Dès ce moment, votre temps brut peut être **investi dans la croissance de votre revenu** (en améliorant votre système ou en développant de nouveaux) au lieu de simplement maintenir votre revenu.

Ce site web en est l'illustre exemple. À l'heure où je vous écris, il me rapporte environ 9.000\$ par mois (mise à jour : 40.000\$ par mois en date du 31/10/2006), et ce n'est pas ma seule source de revenu. Je n'écris chaque article qu'une fois (un investissement en temps unique), et les gens peuvent en extraire de la valeur année après année. Le serveur web délivre de la valeur (NDLR : les articles), et d'autres systèmes (que je n'ai même pas développés pour la plupart et que je ne comprends même pas) prélèvent mon revenu et le dépose automatiquement sur mon compte en banque. Ce n'est pas totalement passif, mais j'aime écrire et le ferai gratuitement de toute manière. Et bien sûr, lancer cette entreprise me coûte cher, non ? Hum, oui, 9\$ ça fait horriblement cher de nos jours (pour enregistrer le nom de domaine). Après ça, tout n'a été que profit.

Bien sûr, élaborer et mettre en œuvre ses propres solutions pour générer des revenus représente un investissement en efforts et en temps. Mais vous n'avez pas à réinventer la roue - sentez-vous libre d'utiliser les systèmes existants tels que les régies publicitaires et les programmes d'affiliation. Une fois lancé, vous n'aurez pas à travailler autant d'heures pour subvenir à vos besoins.

Ne serait-il pas fantastique de sortir dîner avec votre moitié, sachant que **pendant que vous mangez vous gagnez de l'argent** ? Si vous voulez continuer à travailler de longues heures parce que vous aimez ça, faites-le. Si vous voulez vous prélasser, libre à vous. Aussi longtemps que votre système continue à apporter de la valeur aux autres, vous continuerez à **être payé que vous travailliez ou non**.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur



La librairie du coin est remplie de livres contenant des systèmes exploitables que d'autres ont déjà conçu, testé et corrigé. Personne n'est né en sachant comment démarrer une affaire ou générer un revenu d'investissement, mais vous pouvez facilement **l'apprendre**.

Prendre en considération le temps qu'il vous faudra pour y arriver n'est pas pertinent parce que le temps passe malgré tout. Vous pourriez très bien dans un futur plus au moins proche vous retrouver à la tête de systèmes générant des revenus au lieu d'être un esclave salarié de longue durée. Ce n'est pas tout ou rien. Si votre système ne génère que quelques centaines d'euros par mois, c'est déjà un pas significatif dans la bonne direction.

2. L'expérience limitée



Vous pourriez penser qu'il est important d'avoir un travail pour gagner en expérience.

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Mais c'est comme affirmer que vous devriez jouer au golf pour gagner de l'expérience dans la pratique du golf.

La vie vous offre de l'expérience, peu importe que vous ayez un travail ou non. Un emploi ne vous donne de l'expérience que dans cet emploi, mais **vous gagnez « en expérience » quoique vous fassiez**, ce n'est donc absolument pas un vrai avantage. Restez à ne rien faire pendant quelques années, et vous pouvez vous qualifier de médiateur expérimenté, philosophe ou politicien.

Le problème de n'obtenir de l'expérience qu'à partir d'un travail est que **vous vous limitez à répéter cette même expérience** encore et toujours. Vous apprenez beaucoup au début et stagnez ensuite. Cela vous oblige à vous priver d'autres expériences qui seraient beaucoup plus profitables. Et si vos compétences limitées venaient à devenir obsolète, alors votre expérience n'aurait plus la moindre valeur. En fait, demandez-vous **ce que l'expérience que vous accumulez maintenant vaudra dans 20 ou 30 ans**. Votre boulot existera-t-il encore alors ?

Prenez ceci en considération. Quelle expérience préféreriez-vous obtenir ? Maîtriser parfaitement un métier bien spécifique - un travail qui ne vous rapporte qu'en échangeant votre temps contre de l'argent - ou savoir profiter d'une abondance financière pour le reste de votre vie sans plus jamais avoir besoin d'un travail ? Je ne sais pas pour vous, mais je préfère cette dernière expérience. Ne vous semble-t-elle pas bien plus utile dans le monde réel ?

3. L'apprivoisement à vie

Avoir un travail est comme être enrôlé dans un **programme de domestication humaine**. Vous apprenez à être un brave toutou.

Regardez autour de vous. Vraiment regardez. Que voyez-vous ? Est-ce l'environnement d'un **être humain libre** ? Ou vivez-vous dans une cage pour animaux sous calmants ? Êtes-vous tombé amoureux de la couleur des murs de votre bureau ?

Comment progresse votre dressage ? Votre maître récompense-t-il votre bon comportement ? Subissez-vous des sanctions disciplinaires si vous n'obéissez pas aux

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

ordres de votre maître ?

Est-ce qu'il vous reste la moindre étincelle de libre arbitre ? Ou votre **conditionnement** vous a-t-il apprivoisé comme un toutou pour le reste de votre vie ?



Les humains ne sont pas faits pour grandir dans une cage. Pauvre petite chose...

4. Trop de bouches à nourrir

Le salaire des employés est le plus taxé de tous. Aux États-Unis (NDLR : comme en France) vous pouvez vous attendre à ce que **la moitié de votre salaire parte dans les impôts**. Le système fiscal est conçu pour dissimuler combien vous payez réellement parce qu'une partie de ces impôts est payée par votre employeur, et l'autre partie est prélevée directement à la source de vos revenus. Mais vous pouvez parier que votre employeur considère tous ces impôts comme faisant partie de votre rémunération, comme toutes les autres compensations que vous pouvez recevoir par ailleurs tels que des avantages. Même la location du bureau que vous occupez est prise en considération, **vous devez donc rapporter encore davantage** pour en couvrir les frais. Vous pourriez avoir l'impression d'être entretenu par votre direction, mais n'oubliez jamais que vous êtes celui qui paye pour cela.

Une autre fraction de vos revenus va aux grands patrons et aux investisseurs. Cela fait beaucoup de bouches à nourrir.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Il n'est pas difficile de comprendre pourquoi **les salariés sont ceux qui payent le plus d'impôts relativement à leur revenu**. Après tout, qui a le plus de pouvoir sur le système fiscal ? Les grands patrons d'affaires, les investisseurs ou les employés ?

Vous n'êtes **payé qu'une fraction de la valeur réelle que vous générez**. Votre vrai salaire est peut-être plus du triple de ce que vous êtes payés, mais pour la plupart vous n'en verrez jamais la couleur. Il va directement dans les poches d'autres personnes.

Quelle généreuse personne vous êtes !

5. Bien trop risqué

Beaucoup de salariés croient qu'avoir un travail est le moyen le plus fiable et le plus sûr de subvenir à leurs besoins.

Imbéciles.

Le conditionnement social est surprenant. Il est si fort qu'il parvient même à convaincre les gens de l'exact opposé de la vérité.

Est-ce que vous mettre dans **la position où une tierce personne peut vous couper toute source de revenus** juste par trois mots (« Vous êtes virés ») vous semble une situation garantie et sûr ? Honnêtement, n'avoir **qu'une source unique de revenu** vous semble-t-il **plus sûr que d'en avoir dix** ?

L'idée qu'**un travail est le moyen le plus sûr de gagner sa vie est simplement stupide**.

Vous ne pouvez pas avoir la sécurité si vous n'avez pas le contrôle, et **les employés sont ceux qui ont le moins de contrôle**. Si vous êtes salarié, alors votre véritable titre professionnel devrait être « parieur professionnel ».

[Visitez ce site](#)

6. Avoir une méchante tête de veau comme maître



Dans le monde de l'entrepreneuriat, quand vous rencontrez un idiot, vous pouvez faire demi-tour et emprunter une autre voie. Au bureau, quand vous rencontrez un idiot vous devez faire demi-tour et dire « désolé patron ».

Saviez-vous que le mot « **boss** » vient de l'allemand « bas » qui historiquement signifie « **maître** » ? Une autre signification du mot boss est « vache ou veau ». Et dans beaucoup de jeux vidéo, le boss est le grand méchant que vous devez éliminer à la fin du niveau.

Alors si votre boss est vraiment votre méchante tête de veau, alors qu'est ce que cela fait de vous ? Rien d'autre qu'une bouse parmi le troupeau.

Dans quel merdier êtes-vous ?

7. Mendier de l'argent

Quand vous voulez augmenter vos revenus, devez-vous vous mettre à genou et **supplier votre maître pour plus d'argent** ? Appéciez-vous de **n'avoir que quelques miettes** de temps à autre ?

Ou êtes-vous **libre de décider combien vous voulez être payé** sans avoir besoin de la permission de qui que ce soit exceptée la vôtre ?

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Si vous possédez une entreprise et qu'un client vous dit « non », vous n'avez simplement qu'à dire « au suivant ».



8. Une vie sociale limitée

Beaucoup de personnes considèrent leur travail comme leur principal vecteur social. Elles ne fréquentent que les personnes travaillant dans leur domaine. De telles relations incestueuses constituent **une impasse sociale**.

Imaginez une journée type qui se résume à de grandes conversations sur le transfert de la société X au groupe Y, au retard du dernier système d'exploitation de Microsoft et à la dernière livraison de stylos Bic.

Et imaginez maintenant ce que ça serait de pouvoir sortir parler à des inconnus. Ouh... que ça fait peur ! Mieux vaut rester en sécurité dans son cocon.

Si un de vos collègues esclaves est vendu à un autre maître, perdez-vous alors un ami ? Si vous travaillez dans un environnement essentiellement masculin, devez-vous

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

être condamné à n'avoir aucun contact avec la gente féminine exceptée la réceptionniste " ?

Pourquoi ne pas **décider par vous-même** avec qui vous socialisez au lieu de laisser votre maître décider pour vous ? Croyez-le ou non il y a des endroits sur cette planète où les gens ont la liberté de leurs fréquentations. Et ils sont plus nombreux que vous ne pouvez l'imaginer.

9. Perte de liberté

Apprivoiser un être humain à sa condition de salarié demande beaucoup d'efforts. La première chose que vous avez à faire est de briser toute volonté humaine d'indépendance. Une bonne façon de procéder est d'imposer au salarié un fastidieux règlement intérieur dénué de tout sens. Cela conduit le nouvel employé à être plus obéissant, dans la crainte qu'il puisse être réprimandé à tout moment pour quelque chose d'incompréhensible. Ainsi, le salarié conclura de lui-même qu'il est plus sûr pour lui de simplement obéir aux ordres du maître sans discuter. Fixez quelques contraintes de bureaux pour la bonne mesure, et nous voilà avec un esprit asservi fraîchement conditionné.

Partie intégrante de son entraînement de **soumission à l'autorité**, on apprend au salarié comment s'habiller, parler, se déplacer, etc. On ne peut pas se permettre d'avoir des employés qui pensent par eux-mêmes n'est-ce pas ? Cela serait bien trop risqué.

Ayons pitié de ceux qui amènent une plante à leur bureau alors que c'est contraire à la politique d'entreprise. « Oh non, c'est la fin du monde ! Cindy a un géranium sur son bureau ! Neutralisez la contrevenante ! Renvoyez Cindy pour un nouveau cycle de lobotomie " ! »

Les êtres *libres* pensent que de telles règles sont stupides bien sûr. La seule règle dont ils ont besoin est : « **Sois intelligent. Sois bon. Fais ce que tu aimes. Amuse-toi.** »

[Visitez ce site](#)

10. Être un lâche



Avez-vous remarqué que le salarié a une aptitude infinie à se plaindre de ses problèmes au bureau ? Mais il ne veut pas réellement de solutions. Il veut juste s'épancher et trouver des excuses en rejetant la faute sur les autres. C'est comme si avoir un travail annihilait tout libre arbitre chez les gens. Ils se muent en lâches dénués de personnalité. Si vous ne pouvez pas faire des reproches à votre patron de temps à autre sans craindre d'être viré, c'est que vous n'êtes plus libre. Vous êtes devenu la propriété de votre maître.

Quand vous travaillez entouré de lâches tout au long de la journée, ne pensez-vous pas que cela déteint sur vous ? Bien sûr que oui. Ce n'est qu'une question de temps avant que vous ne **sacrifiez les parts les plus nobles de votre humanité sur l'autel de la peur : d'abord le courage... puis l'honnêteté... ensuite l'honneur et l'intégrité... et finalement votre libre arbitre.** Vous vendez votre humanité sans contrepartie si ce n'est une illusion. Et à présent votre plus grande peur est de découvrir la vérité sur ce que vous êtes devenu.

Peu importe ce que vous avez enduré. Il n'est jamais trop tard pour reprendre votre courage à deux mains. Jamais !

Vous voulez toujours un travail ?

Si vous êtes actuellement un employé bien conditionné au comportement irréprochable, il est probable que vous réagissiez sur la défensive aux propos ci-dessus. Cela fait partie du conditionnement. Mais réalisez que si ces propos ne contenaient pas un soupçon de vérité, vous n'auriez pas la moindre réaction émotionnelle. Ce n'est qu'un rappel de ce que vous savez déjà. Vous pouvez nier l'existence de votre cage autant que vous voulez, mais la cage est toujours présente.

Peut-être que cela s'est produit de manière si graduelle que vous ne l'aviez jamais remarqué jusqu'à maintenant... comme un homard qui baigne joyeusement dans un bain chaud.

Si quoique ce soit dans ces propos vous rend malade, c'est un pas dans la bonne direction. **La colère est un niveau de conscience supérieur à l'indifférence**, c'est donc beaucoup mieux qu'être endormi tout le temps. Toute émotion - même la confusion - est mieux que l'apathie. Si vous travaillez en acceptant vos émotions au lieu de les réprimer, vous parviendrez bientôt à émerger sur le sentier du courage. Et quand cela se produira, vous aurez la volonté de réellement faire quelque chose pour changer votre situation et commencer à vivre comme l'être humain en pleine possession de ses moyens que vous étiez supposé être au lieu du gentil animal de compagnie comme lequel vous avez été dressé.

Heureux sans emploi

Quelle est l'alternative à « avoir un boulot » ? L'alternative est de **rester heureux et sans travail toute sa vie et de générer des revenus** par d'autres moyens. Réalisez que **vous gagnez de l'argent en offrant de la valeur - non pas du temps** - trouvez donc un moyen d'offrir aux autres vos meilleurs atouts et demandez un prix juste en échange. Un des moyens le plus simple et le plus accessible est de **débuter sa propre entreprise**. Pour toute activité que vous feriez sinon en tant que salarié, trouvez un moyen d'apporter la même valeur directement à ceux qui en bénéficieront le plus. Cela demande un petit peu plus de temps pour se lancer. Mais votre liberté vaut largement l'investissement initial en temps et en énergie. Vous pourrez alors vous jeter vos propres miettes pour changer.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Et bien sûr vous pourrez partager avec d'autres tout ce que vous apprendrez en vous lançant et ainsi produire encore plus de valeur. Ainsi même vos erreurs peuvent être monétisées.



Une des plus grandes peurs auxquelles vous serez confronté sera que vous n'avez peut-être pas de valeur réelle à offrir aux autres. Peut-être qu'être un salarié et être payé en temps de travail est ce que vous pouvez faire de mieux. Peut-être que vous ne valez pas tant que ça. Cette façon de penser fait juste partie de votre conditionnement. Elle n'a absolument pas le moindre sens. Dès que vous commencerez à rejeter un tel lavage de cerveau, vous découvrirez bientôt que **vous avez l'aptitude à apporter une énorme valeur aux autres** et que les gens apprécieront de vous payer pour cela. Il n'y a qu'une seule chose qui vous empêche de voir cette vérité - la peur.

Tout ce dont vous avez besoin est le courage d'être vous-même. Votre véritable valeur est enracinée dans **qui vous êtes, pas ce que vous faites**. La seule chose que vous avez réellement besoin de faire est d'exprimer votre véritable *vous* au monde. On vous a inventé toute sorte de mensonges pour vous faire croire que vous ne pouviez pas le faire. Mais vous ne connaîtrez jamais le vrai bonheur et l'accomplissement jusqu'à ce que vous rassembliez votre courage pour le faire malgré tout.

La prochaine fois que quelqu'un vous dit, « trouve un travail », je propose que vous ne lui témoigniez que du mépris.

Vous savez déjà au plus profond de vous qu'avoir un boulot n'est pas ce que vous voulez. Ne laissez donc personne essayer de vous dire le contraire. Apprenez à faire confiance à votre sagesse intérieure, même si le monde entier vous dit que vous avez

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

tort et êtes fou d'agir ainsi. Dans quelques années, avec le recul vous réaliserez qu'il s'agissait d'une des meilleures décisions que vous ayez prises.

Dernières pensées

Bien que je ne recommande pas à tout le monde de commencer une activité en ligne, pour beaucoup de personnes c'est une des meilleures façons de générer un revenu sans travail. Cela a fonctionné d'une belle et presque insolente manière pour moi.

Visitez ce site

20

Guillaume Ponton

Depuis l'âge de 20 ans, j'ai toujours eu cette idée en tête, par contre, je ne savais pas comment m'y prendre. Ma première envie a toujours été : **je veux travailler pour moi !**

Cela a commencé par l'envie de monter un **parc accrobranche** avec 3 amis à 20 ans. Cette première expérience nous a beaucoup appris, notamment que les banquiers ne prêtent pas d'argent à 4 jeunes fous qui ont 5000 € dans leurs poches et qui en veulent 300 000 pour leur projet ☐.

À la fin de mes études, j'ai pu travailler (dur) dans un grand hôtel de renommée internationale en tant que **voiturier/ concierge/ bagagiste**. Ce métier très sympa m'a permis de rencontrer des gens du **monde entier** ce qui a largement participé à mon ouverture d'esprit * !! J'ai également pu accéder à une de mes grandes passions à savoir : conduire les plus belles voitures du monde !!! Cependant, je ne me voyais pas exercer ce métier jusqu'à la fin de ma vie.

Je suis **conseiller financier** indépendant depuis bientôt 5 ans et je gère une équipe d'environ 50 personnes. Ces 5 ans m'ont apporté de multiples expériences, connaissances que je vais essayer de transmettre sur ce site.

[Visitez ce site](#)

11 CONSEILS POUR DEVENIR ENTREPRENEUR A SUCCÈS

1. N'écoutez que vous-même !

Une spécialité Française consiste à essayer de démoraliser, de décourager les gens qui veulent devenir entrepreneur...

« Ne fais pas ci, ne fais pas ça, tu es fou, oulala c'est risqué » et blablabla...

N'écoutez pas tous ces gens négatifs !

S'ils insistent dites simplement : « OK j'ai bien compris que tu savais exactement ce que je ne devais pas faire, mais alors dis-moi, je ne veux plus être salarié, je veux gérer ma vie comme je l'entends, du coup tu me proposes quoi ? »

Vous verrez, il risque d'y avoir un grand silence... Eh oui des gens qui savent ce qu'il ne faut pas faire, il y en a plein les rues, mais des gens qui savent ce qu'il faut faire sont moins nombreux...

Tout cela pour dire, si vous avez un projet, foncez !

2. Travaillez !

Il ne faut pas rêver, toutes les réussites que vous pouvez voir autour de vous sont dues à un gros travail ! Oubliez-les 35h... Les 35h c'est bon pour le modèle salarié. **Un entrepreneur n'arrête pas de penser à sa boîte à 17h30, cela serait suicidaire...**

Une entreprise c'est comme un avion, si vous ne mettez pas les pleins gaz au départ pour décoller, vous restez au sol !

L'avantage est que quand vous avez atteint une vitesse et altitude de croisière, vous pouvez relâcher la pression.

Un de mes mentors disaient : « A la longue le travail dépasse toujours le talent... »

3. Trouvez-vous des mentors

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

À l'école on en peut pas choisir qui on écoute, par contre dans le monde « adulte » on a le luxe de choisir qui on écoute, donc faites des bons choix ! • !

Écoutez ceux qui ont réussi plutôt que ceux qui ne font rien d'intéressant de leurs vies... Albert au bar qui hésite entre le cheval n°3 et le n°5 pour la course de ce soir n'est pas la meilleure personne à écouter.

Cherchez des personnes qui ont réussi dans votre domaine d'activité, observez-les, écoutez-les et si c'est possible demandez leur à devenir leur « étudiant pour la réussite ».

Tous ne diront pas oui mais certains seront de précieux alliés pour votre future vie d'entrepreneur ! • ! • !

La 1^{ère} règle pour avoir une réponse positive est qu'il faut demander...

4. Montez votre dream-team

Un entrepreneur seul est un entrepreneur mort ! Sachez vous entourer de personnes compétentes dans leur métier.

Il est impossible de savoir tout faire. Comme je dis souvent, **chacun son job !**

Donc au fur et à mesure, suivant ce que vous faites il vous faudra : Un comptable, un graphiste, un avocat, un chef d'entreprise, un vendeur, un agent immobilier, une assistante, des bons fournisseurs... La liste peut être longue mais savoir s'entourer est une qualité indispensable pour être un bon entrepreneur !

5. Sachez prendre des décisions SEUL

Une des choses qui me désole le plus ce sont les gens qui ne savent pas prendre de décision...

Si vous faites cela en tant qu'entrepreneur, votre boîte est morte dans les 3 mois ! Sachez bien une chose : **Tout le monde se trompe !** Mais il faut être capable de prendre des décisions sans avoir besoin de consulter 12 personnes pour savoir quelle est la meilleure décision à prendre car si vous faites comme cela vous aurez 12 avis et du coup, vous ne prendrez pas de décision ce qui est ce qu'il y a de pire à faire...

Visitez ce site

Au début ça fait peur, mais petit à petit, vous prendrez confiance en vous, votre zone de confort s'agrandira et votre succès aussi.

Confort et réussite s'excluent mutuellement * !

6. L'échec n'existe pas

Il n'existe que dans la tête... Pour moi, il n'y a pas d'échec, il n'y a que de l'information pour savoir comment recommencer avec succès.

Les problèmes n'existent pas, il n'y a que des challenges à relever...

Ayez cet état d'esprit et je vous garantie la réussite ! * !

Mes deux premiers projets n'ont pas pu aboutir pour diverses raisons, ce n'est pas grave cela a été deux superbes expériences qui m'ont énormément appris !

7. Ayez une vision précise de ce que vous voulez faire de votre vie

Si vous êtes mariés, combien de temps avez-vous passé à organiser cette journée de votre vie ? A priori au moins un an...

Maintenant si je vous pose la question : « Combien de temps avez-vous passé à planifier votre vie ? Quelle est votre réponse ?

Eh oui si vous ne savez pas précisément quelle vie vous voulez vivre, vous vous laisserez porter par les flots...

Prenez le temps de réfléchir aux choses importantes de la vie et votre vie en fait partie non ?

8. Trouvez votre pourquoi

Il faut savoir pourquoi vous voulez monter votre business. Changer de vie, maîtriser son temps, gagner plus d'argent, ne plus avoir de patron, réaliser un rêve, aider votre

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

famille, être libre... Peu importe votre pourquoi, il doit être défini de manière précise. **Le comment viendra naturellement ensuite...**

9. Soyez patient

Comme le veut l'adage, **Rome ne s'est pas construit en un week-end**. Ne croyez pas que vous allez faire fortune en six mois...

Monter une société solide prend du temps, demande de l'investissement en temps, en argent, en sueur, en doutes, en sacrifices... Mais vous apportera un énorme **sentiment d'accomplissement personnel et de liberté**... Et ça, ça n'a pas de prix...

10. Quand on veut on peut " !

Peu importe votre âge, votre sexe, vos études... Si vous voulez monter votre boîte, que c'est un désir ardent qui brûle dans votre for intérieur, **VOUS Y ARRIVEREZ " !**

Écoutez votre ventre, c'est lui qui a raison... Mon ventre m'a permis d'acheter un appartement, puis deux, puis 1 maison, puis une belle voiture, de prendre **des bonnes décisions**...

Si vous voulez, **vous y ARRIVEREZ " !**

11. Lisez

Éteignez votre TV, arrêtez de regarder la roue de la fortune, cela vous empêche de réfléchir et de faire des choses intéressantes. **Allez faire un tour sur Amazon** et achetez 2 ou 3 bouquins qui vous intéressent pour commencer.

Les livres sont une source de savoir intarissable et en plus cette source ne coûte pas cher...

Jusqu'à il y a 3 ans en arrière, je n'avais pas ouvert un bouquin à part des revues du type : Sport-auto... Allez faire un tour sur **ma bibliothèque** vous verrez quantité de livre qui ont changé ma vie...

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Enfin si monter votre boîte ou votre propre business vous motive mais que vous ne savez pas comment vous y prendre, j'ai monté une formation complète qui vous aidera à faire de votre business un succès.

Cette formation s'appelle « **Orevoir président** »...

Pour terminer, n'intellectualisez pas tout. Formez-vous mais le plus important est de se lancer ! ▪ **!! ACTION !!** C'est dans l'eau qu'on apprend à nager pas sur le bord du bassin !!

Plein de réussite dans vos projets

Visitez ce site

Gautier Girard

Gautier Girard est **entrepreneur**. Il a monté sa première entreprise en 2002, à l'âge de 19 ans. De cette première aventure est née en 2004 une seconde société, vendue en 2007, puis une troisième début 2009.

Si vous travaillez dans le secteur Internet vous connaissez peut-être Gautier par l'intermédiaire des livres électroniques (plusieurs centaines de milliers de lecteurs), interventions (conférences au CNIT de Paris La Défense) et articles (publiés à plusieurs centaines de milliers d'exemplaires) qu'il a eu le plaisir de produire.

Parti seul en 2002, Gautier Girard s'est progressivement formé pour soutenir et porter le développement de son entreprise : en quelques années, il a fait d'une petite affaire une entreprise de 9 personnes réalisant plus de 450 000 euros HT de Chiffre d'Affaires chaque année. Cette montée en charge du chiffre d'affaires et des employés s'est réalisée en quelques années seulement et en autofinancement.

Du fruit de ces aventures, Gautier en garde l'envie irrésistible de partager son expérience.

C'est donc sur un nouveau départ et avec un "virus" de la **création d'entreprise** encore plus puissant que ce site naît.

5 RAISONS DE DEVENIR CRÉATEUR D'ENTREPRISE

Pourquoi créer son entreprise ? Pourquoi devenir entrepreneur ? Ces questions on se les pose, on y réfléchit. Si vous voulez connaître des avantages à devenir chef d'entreprise je vous propose ce dossier. Il vous donne 5 raisons pour créer son entreprise et ainsi devenir chef d'entreprise.



Pourquoi devenir créateur d'entreprise ? Pourquoi **créer son entreprise** ? Pourquoi devenir chef et avoir tout un tas de responsabilités ?

Dans un autre dossier, j'évoquais **5 raisons pour ne pas créer son entreprise**. Je vous propose maintenant **5 raisons pour devenir créateur d'entreprise**.

Comme précédemment, je les organise dans l'ordre croissant de mes **motivations et avantages à devenir chef d'entreprise**. À vous de les mettre dans l'ordre que vous préférez selon vos motivations, centres d'intérêt et aspirations.

5- Devenir **chef d'entreprise** c'est être maître de ses espoirs et aspirations

Il existe peu de façons d'être riche. J'en conçois 3 principales : hériter, avoir un patrimoine immobilier, ou devenir **entrepreneur**.

En effet, il est rare d'hériter d'une grosse somme ou d'un important patrimoine immobilier. En revanche, **l'entreprise ouvre potentiellement de vrais chemins vers la**

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

richesse.

Que vous construisiez une entreprise valant plusieurs centaines de milliers (millions) d'euros par vous-même, avec des associés. Ou que vous vendiez votre entreprise au bon moment. Vous pouvez vous enrichir de cette façon par votre travail.

Mais **devenir chef d'entreprise va plus loin que l'argent** : votre entreprise se construit à votre image. C'est une façon de travailler, et de faire travailler d'autres personnes d'une façon qui vous paraît juste.

C'est vous dire que vous êtes maître de ce qui pour vous est le plus important. C'est aussi être maître de la façon dont vous utilisez votre temps. Au travail comme dans votre vie personnelle.

4- On ne peut s'ennuyer lorsqu'on est **chef d'entreprise**

Diriger une entreprise requiert de s'intéresser à beaucoup de domaines. L'entreprise ouvre la voie à des connaissances incroyablement intéressantes sur le monde et le "*comment ça marche en coulisses*".

Comme on est "obligés" de toucher à tout, on s'intéresse à des domaines qui s'avèrent rapidement passionnants et très divers : le marketing, le commercial, la comptabilité, le droit, la relation avec les clients, l'importance de la gestion du temps.

La **vision du monde change** complètement lorsqu'on s'implique dans une entreprise. Il ne se passe pas un jour sans que l'on apprenne quelque chose par le biais de son statut d'**entrepreneur** ou par l'entreprise elle-même.

Comme il y a toujours quelque chose à faire et que cette chose est utile, **on ne peut s'ennuyer lorsqu'on crée son entreprise.**

[Visitez ce site](#)

La vie devient trépidante...

3- Devenir **entrepreneur** est encore plus excitant que dans ses rêves

Si vous avez déjà joué à des jeux de simulation ou de stratégie comme Sim City, Civilization, Railroad Tycoon, Capitalism et j'en passe ? L'entreprise, en vrai, est encore plus passionnante.

Et même plus passionnante que dans vos rêves.

Imaginez partir de zéro et **construire** des choses impressionnantes et concrètes. À partir de rien, au tout début. **Voir votre bébé grandir**. Le construire, le peaufiner, le rendre plus joli, plus intéressant, plus performant encore.

Tout ceci est possible lorsqu'on devient **entrepreneur**. Et on devient très vite "addict" à des sensations. Ces sensations ne se comparent pas avec du chocolat, ou la lecture d'un bon livre, ou une journée au soleil. Créer et diriger son entreprise donne tout simplement des sensations inédites.

2- Motivation, réflexion et action sont valorisés quand on crée son entreprise

Devenir **entrepreneur** c'est travailler durement. Or la difficulté et le temps que vous passez à ce travail ne vous apporte rien de concret. On se rend compte qu'il vaut mieux **réfléchir intelligemment** plutôt que se jeter à fond dans une direction.

En fin de compte, vous pouvez très bien passer une journée sur un travail qui au final vous rapporte gros... comme passer 1 mois sur un travail qui ne vous rapporte rien.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

C'est donc le travail intelligent, la qualité de vos idées et votre créativité qui sont valorisés.

Pour résumer, une excellente idée appliquée en 3 heures peut vous rapporter bien plus qu'une mauvaise idée sur laquelle vous passez 40 heures.

Alors qu'avec le salariat vous prenez peu de risques à appliquer de mauvaises idées. C'est votre chef qui en prend. Mais quand on est salarié, l'inverse est vrai : vos bonnes idées ne vous rapportent quasiment rien. **Imaginez-vous donner au chef une idée qui lui fait économiser 20 000 euros.** Vous aurez l'excellente surprise d'obtenir un bonus de 500 euros. Rien de plus.

En étant **chef d'entreprise**, une bonne idée peut très rapidement vous faire gagner des milliers, des dizaines de milliers d'euros. Je me souviens avoir écrit une lettre de vente pour pré-commander un produit qui n'existait même pas encore. La rédaction et le système complet de commande m'a pris 2 jours de travail. La lettre a rapporté 50 000 euros HT à mon entreprise en une semaine.

1- Devenir **entrepreneur** c'est mettre le succès entre vos mains

Les journaux nous inondent d'actualités prouvant que **le travail salarié n'apporte pas de sécurité**. Dans bien des secteurs : plan social par-ci, "dégraissage" d'un autre, patrons voyous un peu plus loin... et salariés qui se voient proposer des postes délocalisés en Inde pour quelques centaines d'euros par mois...

Le contrat de travail ne donne aujourd'hui que l'illusion de la sécurité. Pourquoi mettre vos aspirations professionnelles entre les mains d'un PDG dont la priorité absolue n'a rien à voir avec votre avenir professionnel ? Autrement dit, qui s'en fiche, malgré ce qu'il communique ?

En revanche, **devenir entrepreneur** vous assure d'avoir votre avenir, votre succès

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

dans vos mains à vous. Vous avez donc le pouvoir, les responsabilités et les moyens d'aller vers le succès.

Qui définit les objectifs quand on devient **chef d'entreprise** ? Vous. Qui les réalise ? Vous. Qui en récolte les fruits ? Vous. **La chaîne vers le succès** ne peut pas être cassée puisque elle est ancrée en vous.

Cette impression que tout est possible donne des ailes. Les ailes du créateur d'entreprise sont aussi grandes que celles d'un A380. Et aussi agiles que celles d'une abeille.

Pourquoi créer son entreprise ? Parce que c'est devenir libre de réussir

Je pense que cela résume bien le tout.

Devenir **entrepreneur** c'est **prendre la liberté de réussir**. Sans devoir demander des permissions à qui que ce soit. Et en se réservant 100% des résultats de son dur labeur. En ayant comme visibilité, comme horizon, le monde.

L'abeille a pour horizon des champs de fleurs à perte de vue, dans lesquelles elle peut librement butiner. Devenir **chef d'entreprise** vous ouvre cet horizon sans limite. Et c'est vous qui gardez le miel.

Le bonheur...

Visitez ce site

Julien Lucas

Pour les âmes entrepreneuruses, ou simplement ceux qui veulent élever leur carrière et leur vie. Des stratégies, de l'inspiration, des conseils de vie qui fonctionnent.

Fondé en 2011, libres et heureux.com est **l'une des meilleures ressources francophone pour créer une vie que vous aimez.**

Il s'agit de vision, de contribution au monde, de comment gagner votre vie, et des moyens pratiques pour y arriver.

Le site s'adresse aux entrepreneurs, aux créateurs de business, aux influencés, aux activistes des médias sociaux, aux auteurs, mais pas uniquement. Même si vous n'êtes pas entrepreneur, dans le monde d'aujourd'hui vous avez besoin de fonctionner comme le PDG de votre vie.

Le site s'adresse à ceux qui chérissent la liberté. Peu importe que vous soyez artiste, entrepreneur ou mère au foyer.

Visitez ce site

LES 4 VÉRITABLES RAISONS QUI DONNENT ENVIE DE DEVENIR ENTREPRENEUR

L'entrepreneuriat, il y a ceux qui aiment ça et que ça fait rêver, comme moi et il y a ceux que ça n'intéresse pas du tout. **Devenir entrepreneur pour certains est trop risqué.** Cela représente trop de pressions, trop d'efforts, trop de difficultés à assumer.

À l'opposé, bien que cela représente des risques, des efforts et du danger, il y a ceux qui pour qui les avantages de travailler pour soi-même dépassent largement ceux de travailler pour un patron. Une philosophie de vie ...

Je fais partie de ceux qui pensent que les avantages de l'entrepreneur dépassent largement les inconvénients et les risques que cela peut engendrer. En faite il est aujourd'hui possible notamment grâce à internet de passer d'un statut de salarié à celui d'entrepreneur en douceur sans risqué de voir sa maison saisie pour cause de dettes.

L'entrepreneuriat est en tout cas la voie royale pour vivre la vie de ses rêves. C'est un domaine qui moi me passionne.

Devenir entrepreneur représente pour moi le seul moyen de simultanément vivre une vie pleine et amusant, de se réaliser, d'apporter et d'aider personnellement les autres.

L'entrepreneuriat est un sujet dont je parlerai plus à l'avenir sur ce blog.

Mais quelles sont **les raisons profondes qui donnent envie de devenir entrepreneur** ?

La liberté

Par liberté nous pouvons imaginer toutes sortes de choses. Qu'est-ce que nous entendons par liberté ?

Parfois cela correspond à la situation géographique ou à ce que nous appelons l'habileté à être indépendant géographiquement. Il y a aussi la liberté financière. Parfois c'est la liberté de faire ce que nous aimons.

Parfois c'est la liberté d'avoir un emploi du temps que nous fixons nous-mêmes. Cela peut aussi être de ne pas avoir à suivre les ordres de son patron.

Quel que soit le sens, il y a là des choses à éclaircir.

La liberté géographique : Si le type de business que vous essayez de créer se trouve largement sur internet, si vous aimez voyager et travailler dans des zones qui sont servies en wi-fi, alors il y a de bonnes chances que le rêve de la liberté géographique puisse devenir réalité.

C'était le grand thème d'un livre qui a beaucoup fait parler de lui, « **La semaine de 4h, de Tim Ferriss** ».

Cependant, soyons réalistes.

Bien que de nombreux business semblent avoir le potentiel pour être géré de n'importe où dans le monde, après profonde analyse cela s'avère compliqué.



Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

En faites c'est le défi qu'impose la logistique créant du stress qui fait que parfois l'effort n'en vaud pas la peine.

C'est ce qu'a pu constater **Yaro Starak**, un blogueur professionnel australien ayant poussé le concept de l'indépendance géographique à l'extrême durant une année à voyager aux 4 coins du monde tout en bloguant et en créant des produits numériques.

Écoutez l'[interview de Yaro Starak par Olivier Roland](#).

En France d'autres blogueurs vivent ou ont vécu ce type de vie. C'est le cas notamment d'Aurélien **Amacker** qui relate son histoire de blogueur globe-trotteur sur son blog.

L'indépendance géographique n'est pas impossible, mais cela demande un investissement personnel très significatif.

La liberté financière : De nombreux entrepreneurs expérimentent l'indépendance financière à un certain degré. Qu'est-ce que la liberté financière ?

C'est l'habileté à générer suffisamment de revenus pour vivre convenablement tout en sachant que le système qui génère ces revenus ne va pas s'effondrer du jour au lendemain.

Mais l'indépendance financière ne vient pas toute seule. Les entrepreneurs deviennent souvent indépendants financièrement au moment où ils sont prêts à y laisser leurs plumes et risquer de tout voir s'évaporer.



Devenir entrepreneur c'est oser prendre des risques pour amener sa vision à la réalité, sachant que l'entrepreneur peut être stoppé avec fracas sur le

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

chemin.

La gestion maline de ces risques fait que pour certaines personnes devenir entrepreneur est un défi qui en vaut la peine. **Un fond de précaution** peut être très utile pour se rétablir en cas d'échec.

Si votre tolérance au risque est très faible, si vous ne supportez pas l'anxiété alors **devenir entrepreneur n'est pas une voie pour vous.**

J'ai pour ma part une tolérance au risque au-dessus de la moyenne.

Il y a des choses dans le monde du salariat qui me rendent bien plus anxieux et me font bien plus peur que de prendre les risques d'entreprendre avec passion. Je me sens bien plus vivant dans ce mode de fonctionnement.

Pour réellement comprendre ce qu'est l'indépendance financière il faut probablement l'avoir vécu, en réalité rare sont les entrepreneurs qui connaissent l'indépendance financière.

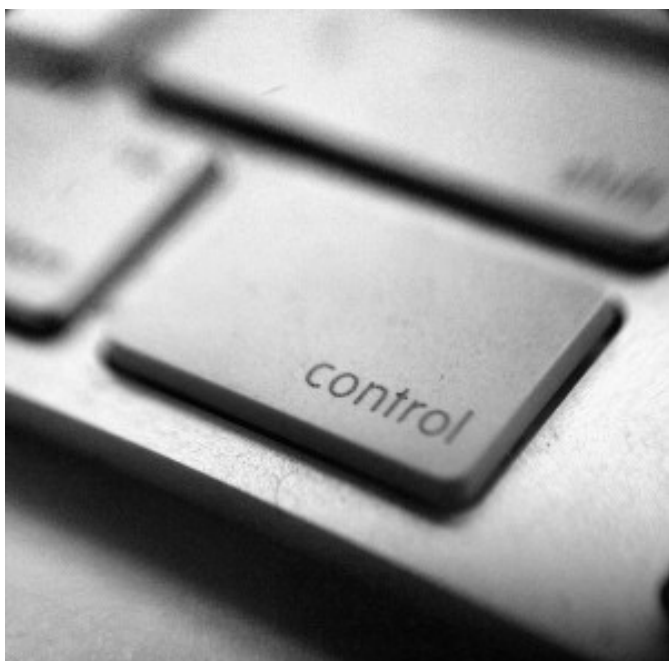
Beaucoup d'entrepreneurs construisent un projet et ont à côté un métier qui leur permet de vivre et entretenir leur famille.

Jusqu'au jour où ce business est suffisamment prouvé sa viabilité. Le jour où ce business peut subvenir à leurs besoins et génère suffisamment d'argent pour leur permettre de lâcher leur travail de salarié et ne se consacrer qu'à leur propre affaire.

Aujourd'hui grâce à internet il est devenu facile de lancer son blog, un business, avec la possibilité d'évoluer sereinement, sans que les risques de perdre de l'argent soient significatifs.

Visitez ce site

Le contrôle



La liberté implique d'avoir un plus grand contrôle sur sa destinée. De quelle manière vous travaillez, qui décide quoi et comment. Et ça c'est vraiment génial !

Vous pouvez décider de beaucoup de choses quand vous êtes entrepreneur. Mais que vous travaillez pour vous-même ou pour quelqu'un d'autre, cela n'enlève rien au fait que vous avez besoin d'être payé.

Pour être payé vous avez besoin de créer un service ou un produit qui donne de la valeur aux autres et leur donne envie d'échanger cette valeur contre de l'argent.

Vous avez besoin de l'offrir d'une façon qui soit attrayante et qui soit facile à vendre. Sachant cela est-ce qu'un entrepreneur a plus de contrôle qu'un employé non qualifiés, particulièrement ceux travaillant dans de grandes entreprises ?

Oui les entrepreneurs ont bien plus de contrôle sur leur vie, **bien que devenir entrepreneur à succès soit difficile.**

En fait les entrepreneurs ont le contrôle sur chaque élément qui les sépare de leur client potentiel.

Cependant il ne faut pas se leurrer, même quand vous êtes au sommet de votre entreprise vous n'avez pas pour autant le contrôle ultime.

Nous avons tous une personne à qui rendre des comptes, dans le cas de l'entrepreneur,

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

son patron c'est son client.

L'argent



Nous avons parlé de l'argent avant avec l'indépendance financière. Vous pouvez avoir l'opportunité de générer bien plus d'argent en **devenant entrepreneur qu'en étant salarié**, mais pas toujours.

Rappelez-vous que les plus grandes récompenses arrivent souvent en résultat de grands risques et de grands efforts.

De plus en plus de monde comprennent comment se servir du monde d'internet comme un levier,

particulièrement dans le contexte de la marchandisation et la vente de connaissances.

Cependant plus est votre idée est traditionnelle plus vous aurez de facilité à placer votre argent dans votre business pour gagner plus d'argent en retour.

Néanmoins même de cette façon vous rencontrerez inévitablement des échecs et des défis sur le chemin.

Parfois vous aimeriez simplement avancer, parfois vous aimeriez enfin recevoir un bon gros chèque de façon à pouvoir dormir bien tranquillement, mais c'est plus difficile que cela.

Il faut réaliser que **pour devenir entrepreneur ce qui est important c'est plus la quête de la passion que celle de l'argent.**

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Parce que la quête de l'argent ne vous mènera que dans des creux, alors que la quête de la passion elle peut vous mener à gagner de l'argent.

Vous devez travailler comme des fous, au moins pendant un temps, et ensuite, si besoin innover en créant un moyen de générer de l'argent autour de votre activité que vous aimez.

La création d'un business grâce à un blog internet est devenue quelque chose de possiblement très viable et cela intéresse de plus en plus de monde.

Olivier Roland avec son programme Blogueur Pro propose ces services pour aider à créer un blog rentable en 1an.

Aurélien Amacker lui aussi propose ces services, une formation « **un blog qui rapporte en 31 jours** » et une autre formation plus longue, bien plus profonde, mais actuellement fermée.

Ce ne sont pas les seuls à proposer ce type de formation, mais ce sont ceux qui ont rencontré le plus de succès dans le blogging.

Vivre sa passion, poursuivre sa quête



Sans aucun doute, une des plus grandes habiletés nécessaires à un entrepreneur, c'est sa capacité à aller de l'avant dans sa passion ou sa cause. Sans passion il est très difficile de réussir.

Cette quête ou cette passion devrait être quelque chose qui fait l'entrepreneur se sentir bien vivant.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

C'est souvent cette quête, cette cause, cette passion que l'on poursuit qui est le combustible qui amène certains entrepreneurs à connaître le plus de succès.

Cependant **pour devenir entrepreneur ce n'est pas suffisant d'avoir la passion**, il est aussi très important d'étudier comment vous allez mettre votre système en place, de façon à ce que ce votre business ou votre entreprise soit capable de générer suffisamment d'argent pour que vous viviez convenablement et puissiez supporter votre famille si vous avez une.

La solution à apporter à cette question est loin d'être évidente. Certains entrepreneurs trouvent tout de suite leur système, pour d'autres cela nécessite d'être très créatif.

Même si pour devenir entrepreneur il faut être mené par sa passion ou sa quête, Il ne faut pourtant pas croire que l'entrepreneur fait toujours ce qu'il veut ou qu'il aime, parfois il doit aussi effectuer des tâches qu'il déteste.

Jérôme HOARAU

Blogueur depuis avril 2010 sur Pourquoi Entreprendre, je suis diplômé d'un master français et d'une maîtrise canadienne en gestion et développement durable (ESCEM et Université de Sherbrooke).

Co-fondateur de la **formation en management de soft skills**, creapreZent, je propose des séances de coaching et de formation en soft skills (compétences douces - des compétences transversales venant de l'individu qui lui permettent de se développer durablement dans son environnement telles que la créativité ou l'audace). Je vous propose de **vous entraîner en discours** si vous souhaitez progresser en communication orale et écrite.

Je suis également l'auteur du **livre l'Aventure Entrepreneuriale** que vous pouvez télécharger gratuitement. Vous pouvez me solliciter pour des conférences et des formations sur l'état d'esprit entrepreneurial ou sur l'entrepreneuriat.

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Avez vous pensé à devenir entrepreneur ? De vous mettre à votre compte et devenir indépendant ?

Dans un précédent [article](#), nous tentions de définir les différentes facettes d'un entrepreneur. Dans celui-ci, nous parlerons de l'entrepreneur créateur d'entreprise.

Trop risqué me direz-vous, surtout en ces temps de crise ? Perte de la sécurité de l'emploi, charge de travail trop lourde pour peu voir pas de revenu au départ ? Oui, certes, il y a de quoi être réticent à une telle expérience.

Cependant, il existe de nombreux points positifs à tenter de relever le défi de créer sa propre entreprise. Après avoir discuté avec les entrepreneurs de mon entourage, et après avoir lu quelques articles et témoignages sur le web à ce sujet, je vous ai préparé une liste de points positifs qui me semblent importants et motivants pour entreprendre :

1 - Entreprendre pour devenir son propre chef

Devenir entrepreneur, c'est prendre le risque d'endosser toute la responsabilité de l'entreprise. Cela peut s'avérer très lourd, mais le sentiment d'être son propre chef et de prendre ses propres décisions est quelque chose de très stimulant et motivant.

Certes, le client est roi, mais l'entrepreneur possède réellement le pouvoir de décision. Cela est très bénéfique d'un point de vue personnel et fortifie la confiance en soi.

2 - Entreprendre pour la liberté

Le fait d'être son propre chef procure un sentiment de liberté que ne permet pas une carrière en entreprise (même les grands dirigeants du CAC 40 sont soumis à la pression des actionnaires, et ne sont donc pas totalement libres). L'entrepreneur, s'il possède son entreprise, est libre de ses choix.

De nombreux web entrepreneurs peuvent ainsi voyager tout en continuant d'exercer. Ils ont une totale liberté de mouvement car ne doivent rendre compte à aucune personne au dessus d'eux hiérarchiquement (mais ont une responsabilité managériale

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

vis-à-vis de leurs employés bien sûr).

3 - Entreprendre pour le challenge

Créer son entreprise, c'est porter un projet personnel qui a pour but d'être sa source de revenu. Quoi de plus motivant comme challenge à relever ? Un projet très impliquant, des enjeux importants, une adrénaline constante, l'entrepreneuriat s'avère être une expérience des plus excitantes qu'une personne puisse vivre.

Certes, le stress et le surmenage sont en embuscade dans ce challenge, mais cela fait partie du jeu .

4 - Entreprendre pour l'argent

En début d'aventure, l'entrepreneur ne gagne pas d'argent. Cette période peut souvent durer 1 an. Cependant, après cette période de lancement, l'entrepreneur voit souvent ses revenus décupler rapidement si son entreprise fonctionne bien.

C'est ainsi que des entrepreneurs arrivent à avoir un bon confort matériel en revendant par exemple leur entreprise et de réaliser leur rêve par la suite (tour du monde, retraite anticipée, ...).

5 - Entreprendre pour donner du sens

Souvent les entrepreneurs sont d'anciens salariés en quête de sens dans leur vie. J'ai trouvé un [article](#) illustrant parfaitement cette situation sur l'excellent blog [Envie d'Entreprendre](#). Entreprendre permet de faire ce que l'on désire vraiment car, étant son propre chef, il est réellement possible de faire des choix. Entreprendre devient alors un choix de vie, une vie de choix qui permet l'accomplissement de soi.

Voici un podcast que j'ai beaucoup apprécié sur de bonnes raisons d'être entrepreneur plutôt que salarié et que je vous conseille [d'écouter](#).

De plus j'ai eu l'occasion d'interviewer le jeune entrepreneur Sébastien Chatelier, fondateur de la société Animagora, qui nous donne ses impressions et ses conseils sur

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur
l'entrepreneuriat dans **cet article**. N'hésitez pas à y jeter un coup d'œil .

Et pour vous, qu'est ce qui vous motive de devenir ou d'être entrepreneur ?

Visitez ce site

QUI N'A JAMAIS RÊVÉ D'ÊTRE UN JOUR À SON COMPTE ?



Aujourd'hui, un Français sur trois abandonnerait volontiers son statut de salarié pour devenir son propre patron.

Être à son compte ça fait rêver, adieu la hiérarchie et bonjour l'indépendance ! Quelles sont les sources de motivation qui pousse les entrepreneurs dans cette belle d'aventure ?

Pourquoi devenir entrepreneur ?

- **Créer à partir de ses intérêts:** Les créations d'entreprises naissent souvent d'une expérience vécue dans un ancien travail, ou d'une passion personnelle. Travailler dans un domaine que l'on connaît et que l'on aime pousse les entrepreneurs à s'investir encore plus profondément dans leur activité.
- **Travailler où l'on veut:** L'avantage principal d'être indépendant c'est de pouvoir travailler en toute liberté et peu importe le lieu. Vous voulez fuir la ville au profit de la campagne ou encore parcourir le monde, ordinateur à la main ? Libre à vous de fixer votre lieu de travail !

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

- **Maîtriser son temps**: Travailler où l'on veut est déjà grisant, mais travailler quand on veut l'est encore plus. Maîtriser son temps et organiser ses journées comme on le souhaite est un luxe que peu peuvent s'offrir. Travailler 35 heures sur trois jours et buller le reste de la semaine, qui vous l'interdit ?
- **Être autonome**: Travailler pour soi c'est devenir le décideur et l'acteur de son quotidien. À vous de gérer et de mettre en place votre rythme de travail, de développer vos idées et faire parler librement votre créativité. Plus de hiérarchie, la seule personne à qui vous devez rendre des comptes, c'est vous !
- **Augmenter ses revenus**: Lorsque l'on décide de travailler pour soi, on est maître de son temps de travail et de sa productivité. Ces deux éléments ont un impact direct sur votre réussite. De plus, les efforts et les sacrifices vous profiteront directement, et non pas à quelqu'un d'autre.
- **Être fier de réussir**: Créer et porter un projet personnel jusqu'à sa réussite est une source d'enrichissement et de motivation extraordinaire. C'est aussi une adrénaline constante, l'entrepreneuriat s'avère être une expérience des plus excitantes qu'une personne puisse vivre. Et si en plus vous êtes reconnu pour votre réussite, que demander de plus ?

Il existe une infinité de raisons pour lesquelles on décide enfin de se lancer et devenir son propre patron. Et vous ? Vous êtes vous lancé ? Si oui, dites-nous pourquoi !

Pierre Piché

Quotient est une ressource tactique utilisée par des organisations de haute performance, intéressées à créer et maintenir une croissance et une profitabilité toujours plus grande.

Sans investissement en capital nécessaire et en utilisant uniquement les acquis en place, notre équipe est intégrée au sein de votre organisation pour transférer ses connaissances à votre équipe.

La croissance est rapidement générée, soit par un **projet d'amélioration** ou un programme de **coaching d'affaires**, suivant les Meilleures Pratiques d'Affaires (MPA). Nous avons aussi développé une solution de **Business Intelligence** (BI) simple et robuste pour la mesure et le maintien de l'amélioration générée. (GRABB).

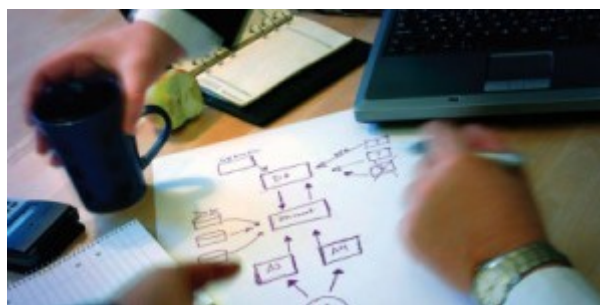
10 CARACTÉRISTIQUES POUR ÊTRE ENTREPRENEUR

J'ai eu la chance de rencontrer certains des entrepreneurs les plus brillants. Ils sont tous très différents les uns des autres, mais ils ont un certain nombre de choses en commun qui les distinguent.

Dernièrement je suis tombé sur un article écrit par Zeke Camusio, un spécialiste en marketing web (SEO). Il décrit 10 des caractéristiques nécessaires des entrepreneurs qui connaissent le succès et il me fait plaisir de vous en livrer un compte rendu :

1. Ils ne sont pas arrêtés par la peur,

Beaucoup de gens pensent que, pour démarrer une entreprise, vous devez être courageux. Rien n'est plus faux. Les entrepreneurs qui réussissent ont peur de plusieurs choses, mais ils les font quand même.



Démarrer une entreprise va vous forcer à faire des choses que vous n'avez jamais faites auparavant. Vous aurez à appeler les clients potentiels et prospecter les fournisseurs. Vous aurez à produire des documents, des vidéos, un site web et des entrevues à des employés potentiels. Faire de nouvelles choses est toujours terrifiant. Plus vous le ferez, plus cela deviendra facile !

2. Ils savent quand demander de l'aide.

Vous ne serez pas parfait dans tout ce que vous faites. Certains sont spécialistes en mise en marché, d'autres sont plutôt bon vendeur, et beaucoup ne sont pas des

[Visitez ce site](#)

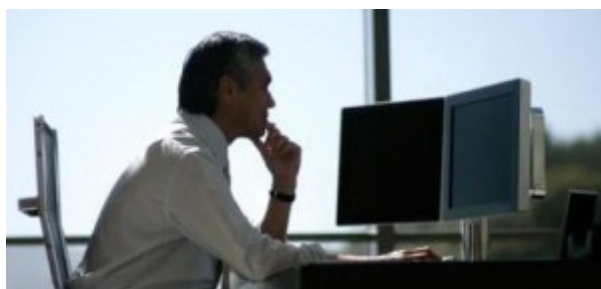
Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

experts en gestion de projet ou en finance.

Donc, au début de leur entreprise, ils ont lus des livres et se sont informés sur des blogues traitant de la gestion de projet et des finances des entreprises. Ils ont également appelés quelques contacts jusqu'à ce qu'ils trouvent un gestionnaire de projet et un directeur financier qui ont accepté de prendre un moment avec eux, pour ramasser des idées pendant un certain temps, ont payés pour leur café et ont fait de petits cadeaux pour leur temps. Quelques années plus tard, ils ont enfin pu embaucher un gestionnaire de projet à temps plein, un expert-comptable. Il faut calculer ce dans quoi nous ne sommes pas bon et demandez de l'aide dans ces domaines. Travailler sur ses faiblesses, pas ses forces.

3. Ils sont persistants.

Si vous avez déjà démarré une entreprise, vous savez combien cela peut être difficile. Vous devez travailler plus dur que vous aviez pensé et tout sera deux fois plus long à faire que prévu.



Certains jours sont fantastiques, vous avancerez trois pas en avant, d'autres sont affreux et vous reculerez de quatre pas en arrière. C'est à ces moments que beaucoup de gens se sentent prêts à jeter l'éponge, à tout abandonner. Un entrepreneur à succès aura ses mauvais jours, mais il comprend que cela fait partie du jeu. Quand il reçoit un coup, il se relève et continue de pousser vers l'avant.

4. Ils sont passionnés par leur Entreprise.

Lorsque les choses deviennent difficiles, la seule façon de passer au travers est de vraiment aimer ce que l'ont fait et d'être vraiment engagé à notre vision. Si notre seule motivation est l'argent, je peux vous garantir lors de la première gifle, vous n'aurez envie que de quitter et de trouver un emploi.

5. Ils sont prêts à vendre.

Beaucoup de gens sont bons à quelque chose et ils le transforment en une entreprise. Par exemple, ils sont bons au tricot et commencent à vendre des chandails. Ou alors,

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

ils font d'excellents biscuits et ils décident de gagner leur vie à faire des biscuits.

Beaucoup de ces gens font beaucoup d'argent et beaucoup d'entre eux ne font jamais un cent. La raison ? Ils ne sont généralement pas prêts à vendre leurs produits.

Prenons la dame qui fait les meilleurs biscuits en ville. Au début, elle aura à visiter tous les cafés de sa région pour offrir ses biscuits. Elle peut les emballer et les vendre à ses amis. Mais, la plupart de ces entrepreneurs ont une difficulté à demander de l'argent. Et lorsqu'ils le font, ils demandent trop peu. Avoir un bon produit est très important... mais le vendre est aussi très important.

6. Ils connaissent leurs chiffres.

La passion est vraiment importante, mais vous devez aussi faire de l'argent.

Vous devez calculer vos coûts fixes et variables (en essayer de les réduire) et connaître vos revenus projetés (en divisant vos prévisions optimistes par cinq pour obtenir une vision réaliste).



Vous devez aussi connaître votre seuil de rentabilité (combien de produits ou services vous avez besoin de vendre à chaque mois pour rencontrer les coûts fixes) et la façon de lire les bilans de pertes et profits. Si vous ne connaissez pas l'un de ces trucs, frapper à la librairie ou embauchez un comptable qui peut vous expliquer cela.

7. Ils sont disciplinés.

Certains jours, vous vous sentirez vraiment excité et prêt à conquérir le monde. Les autres jours, vous aurez envie de rester au lit toute la journée. Il est vraiment difficile de se forcer à faire des choses quand il n'y a pas de patron pour contrôler ce que vous faites. Les entrepreneurs qui réussissent sont motivés et font avancer les choses.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

8. Ils ont l'intégrité.

Un entrepreneur à succès comprend que l'argent va et vient, mais votre réputation reste avec vous pour toujours.

9. Ils sont de grands communicateurs.

Nous pensons tous que nous sommes des communicateurs extraordinaires, mais à mon avis très peu de gens possèdent des compétences en communication.

Les entrepreneurs qui réussissent posent des questions, écoutent plus que ce qu'ils parlent, et quand ils parlent ils le font d'une manière organisée. Ils disent ce qu'ils veulent, pourquoi ils le veulent, comment ils le veulent, et pour quand.

10. Ils pensent à long terme.

Les entrepreneurs qui réussissent ne sont pas dupes, ni stupides.

Ils ne croient pas au "devenir riche du jour au lendemain". Ils se concentrent sur la construction d'une entreprise qui sera encore là dans 20 ou 50 ans, et non de bâtir une entreprise que pour la vendre et faire un coup d'argent.

Stéphane Colle

Je m'appelle Stéphane Colle, j'ai 42 ans bien tassé, je suis marié, j'ai 2 garçons Esteban 9 ans et Milan 5 ans et demi ainsi qu'une grande fille Charlène (20 ans cette année ouille la claque " !) d'un premier mariage.

Je suis passionné par ma famille, le marketing, le développement personnel et la vie en général. J'aime les activités calmes et qui procurent un fort sentiment de liberté comme le parapente que je pratique en France, en Hongrie et dans d'autres pays lors de voyages.

J'adore aider les gens quand je peux le faire et rien ne peut me faire plus plaisir que de voir quelqu'un s'épanouir et changer sa vie en mieux. Tout l'or du monde ne remplacera jamais les frissons que je peux avoir quand j'ai en face de moi une personne qui me remercie pour l'avoir aidé à changer sa vie.

Mon blog a pour but de partager avec le maximum de monde tout ce que je peux savoir sur le marketing internet et tout ce qui touche à la vente en ligne. Je suis passionné par ce que je fais et je souhaite aider les gens à vivre de leur passion.

Je vous invite à me rejoindre sur mon blog, laissez-moi un commentaire, posez-moi vos questions... Ce blog est fait pour ça !

<http://www.stephane-colle.com>

Visitez ce site

7 RAISONS POUR LESQUELLES 98% DES WEB ENTREPRENEURS ÉCHOUENT ET COMMENT LES ÉVITER



Ils ne s'en rendent souvent pas compte et c'est pourtant ce qui les empêche de **réussir** ! Voici les raisons principales de leur échec et comment les éviter...

-> 1) **Le mauvais choix du projet... Vous devez être passionné** !

C'est l'erreur No1, si vous n'êtes pas complètement passionné par ce que vous faites votre projet est voué à l'échec pratiquement à tous les coups. Pourquoi ? Tout simplement parce que pour **réussir** vous allez devoir fournir une énergie importante sur la durée et si vous n'êtes pas passionné par ce que vous faites vous ne tiendrez pas le choc.

La passion, c'est véritablement le moteur de votre affaire, si vous n'avez pas la passion vous n'allez pas transmettre à vos actions la force, l'enthousiasme et toute la conviction nécessaire pour **réussir** et cela fait une différence énorme.

C'est souvent le tout petit dernier effort qui fait la différence entre une **réussite** totale et un échec retentissant. Ce petit plus vient en général de la passion que vous

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

avez pour ce que vous faites, cette force qui vous permet d'aller plus haut, plus loin, plus vite...

Si vous n'êtes pas passionné par ce que vous faites vous allez manquer de motivation ou en tout cas avoir du mal à la conserver sur la durée. On parle souvent de persévérance dans les affaires, c'est une des clés du succès, mais elle provient en grande partie de votre passion pour ce que vous faites. C'est cette passion qui fait que vous allez vous accrocher et persévérer.

Soyez passionné par votre affaire ! C'est la base...

-> 2) **Le manque de focus... Soyez obsédé par votre activité !**

La 2e erreur qui empêche bon nombre de **réussite** c'est le manque de focus, c'est-à-dire que la plupart des entrepreneurs n'arrivent pas à se focaliser sur leur objectif principal avec leur affaire. Ils ne parviennent pas à rester concentrés sur le but principal, sur leur affaire et partent dans tous les sens.

Pour **réussir** son business, il faut déterminer de manière précise ce que vous voulez faire, il faut le réaliser avec passion et rester focalisé sur ce business, cet objectif. Il faut en faire une véritable obsession...

Si vous voulez **réussir**, peu importe le domaine, vous devez absolument garder en tête en permanence votre objectif et vous mettre en action pour l'atteindre. Focalisez et suivez votre instinct qui vous guidera vers la **réussite**...

->3) **Ne pas suivre de bons mentors.**

La 3e erreur fatale est bien souvent celle-ci, peu de personnes accordent une importance suffisante au fait de suivre des mentors compétents. Si vous voulez réaliser quelque chose dans un domaine particulier vous devez suivre les personnes qui ont déjà réussi ce que vous voulez faire pas les autres.

Il est très important de suivre les bonnes personnes, on voit très souvent de soi-disant experts expliquer et proposer des formations sur des choses qu'ils n'ont pas

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

eux-mêmes réalisées. Comment voulez-vous que ces personnes puissent former des personnes efficacement sur des choses qu'ils n'ont pas su faire eux-mêmes ?

Ne vous trompez pas et suivez ceux qui l'ont déjà fait et réussi. C'est eux qui vont vous montrer le véritable chemin, car ils sont déjà passés par là.

On voit aussi des personnes essayer de s'en sortir seules, c'est bien courageux mais inutile ! C'est une grave perte de temps et si vous faites partie de ces gens-là je vous conseille au plus vite de revoir votre position. Vous pouvez **réussir** 10 fois plus vite, 100 fois plus vite, 1000 fois plus vite en suivant de bons mentors alors pourquoi se compliquer la tâche en essayant de vous débrouiller seul ?

À part si vous aimez souffrir et perdre du temps, mais je ne vois pas d'intérêt à une telle attitude.

Suivez les meilleurs, ceux qui ont de très bons résultats dans ce que vous voulez accomplir et vous allez dépasser tous vos objectifs les plus fous.

Comment les suivre, comprendre comment ils font ?

Vous pouvez simplement lire des livres de ces personnes, suivre leurs formations s'ils en donnent, les contacter directement s'ils ne font rien de tout cela. La plupart des gens qui réussissent dans un domaine sont prêts à partager leur expérience avec qui le demandera alors allez-y ! Demandez !

-> 4) Ne pas déléguer, ne pas s'associer (partenaires)

Encore une erreur qui survient en général lorsque l'entreprise commence à bien se développer. On voit très souvent des personnes se lancer seules dans une affaire, **réussir** à se développer puis stagner ou même régresser ensuite.

C'est le syndrome de la non-délégation, on ne peut pas avancer vers les sommets tout seul et vous devez y penser dès le départ de l'entreprise. N'attendez pas de faire des millions avant de déléguer car vous n'y arriverez certainement jamais si vous continuez à tout faire seul.

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Vous devez, au plus vite, déléguer une partie de votre travail pour pouvoir mettre vos efforts ailleurs, là où on attend qu'un chef d'entreprise soit fort. Vous devez vous dégager du temps pour vous élever vous en tant que personne, en tant qu'entrepreneur qui réussit.

Ne confondez pas être entrepreneur et être employé par vous-même ! Un entrepreneur, un dirigeant d'entreprise doit comme son nom l'indique diriger l'entreprise dans la bonne direction et pas obligatoirement faire le travail lui-même. Votre fonction principale est de diriger, de créer l'âme de votre entreprise, ensuite vous devez autant que possible faire faire le reste.

Une entreprise se développe toujours à la vitesse à laquelle son patron, son dirigeant grandit. Plus vous mettrez d'efforts dans votre développement personnel, dans l'amélioration de vos compétences de patron plus votre entreprise grandira rapidement. Le fait de tout faire vous empêche d'avancer et vous devriez rapidement prendre des décisions qui vont vous permettre de déléguer.

Vous pouvez commencer très vite même sans avoir de gros moyens. Il est possible par exemple de sous-traiter certaines parties à des tiers. Vous pouvez aussi faire des échanges de compétences intéressants. Si vous êtes fort dans un domaine, vous pouvez très bien échanger votre compétence avec quelqu'un qui maîtrise mieux que vous un autre domaine de votre travail.

Tout le monde y gagne, que ce soit en vitesse d'exécution ou même en qualité alors, pensez-y.

Faites-en une obsession, notez ce que vous pourriez faire faire, dès que vous exécutez une tâche voyez si vous ne pourriez pas déléguer cette partie du travail. À l'avenir, pensez-y tout le temps et les solutions vont arriver vers vous...

-> 5) Ne pas communiquer régulièrement sur son marché

C'est une erreur qu'on retrouve très souvent. Les entrepreneurs qui débutent lancent

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

leurs produits ou services à grand renfort de publicité ou en activant des partenariats au début de leur activité puis plus rien ! Lancer c'est très bien mais maintenir est indispensable à la survie de votre société.

Vous devez vous faire un plan annuel de communication et vous y tenir. Prévoir à l'avance vos différentes communications pour optimiser au mieux vos résultats, est quelque chose de très important.

Voyez ce que font les hypermarchés par exemple, ils ont un plan média annuel avec toutes leurs opérations qu'ils vont faire tout au long de l'année. Ils ne font pas l'ouverture du magasin puis plus rien. Ils sont obligés de communiquer régulièrement pour nous faire revenir dans leur magasin ou faire venir de nouveaux clients et c'est la même chose pour toute entreprise, qu'elle soit sur Internet ou pas.

Ne pas communiquer régulièrement équivaut à mourir à petit feu. Vous pouvez toujours trouver des moyens de communiquer, des prétextes pour organiser des opérations, des promotions... (voir ici : « [comment augmenter son chiffre en été...](#) »)

Relancez vos partenaires à chaque opération que vous montez pour les faire participer et vous assurerez une présence continue de votre entreprise sur votre marché cible. Soyez présent en permanence et votre succès sera au rendez-vous.

-> 6) Ne pas se différencier sur son marché

Faire comme tout le monde en mieux ou moins cher, voilà ce que font la plupart des entrepreneurs et c'est une grave erreur. Aujourd'hui cela ne paie plus de vouloir se lancer dans la masse et proposer des produits ou services qui sont un peu mieux ou un peu moins chers que les autres.

Vous devez vous démarquer, vous différencier de vos concurrents pour les faire disparaître.

Vous devez apporter une nouvelle expérience à vos clients, quelque chose de différent

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

de ce qui se fait déjà. Par exemple, regardez un peu ce qu'a magnifiquement fait Apple avec l'iPhone. Il n'a pas fait mieux ou moins cher que les autres, il a inventé une nouvelle utilisation, une nouvelle expérience du téléphone portable avec le succès qu'on lui connaît

Vous devez vous poser les bonnes questions, qu'est-ce que votre produit ou service a de si différent par rapport à ce qui existe déjà ? Quelle nouvelle expérience apportez-vous à vos clients ? Où sont vos NON-clients et comment pouvez-vous modifier l'utilisation de vos produits et services pour les séduire ?

Soyez différents et tournez le dos à vos concurrents.

-> 7) Ne pas se lancer...

On rencontre un nombre important de personnes qui ont de bonnes idées, qui ont tout ce qu'il faut pour **réussir** dans leur entreprise mais qui n'osent pas se lancer complètement. Si vous croyez en votre projet au plus profond de vous-même alors vous devez foncer et vous lancer sans crainte. Faites-le tout simplement.

Je sais que cela peut paraître facile à dire et que vous avez certainement trouvé toutes les meilleures raisons du monde pour ne pas oser, pour ne pas vous lancer à fond, mais si vous y réfléchissez un peu, rien ne peut vous empêcher de le faire à part vous. C'est vous qui décidez ! Le reste n'est qu'actions à entreprendre et si vous ne savez pas comment faire, suivez un bon mentor !

Faites le premier pas et enclenchez immédiatement. C'est la première action qui entraîne la suivante qui entraîne la suivante...

Faites le premier pas et ne vous posez pas 10 000 questions sur le "comment" vous allez le faire. Allez-y et laissez les opportunités arriver vers vous au moment où vous en aurez besoin. Vous allez voir c'est magique, si vous croyez en ce que vous faites, si vous êtes passionné par ce que vous faites et si vous faites le 1er pas alors les réponses à vos questions, à vos problèmes vont arriver comme par magie.

Visitez ce site

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

Je finirai cet **article** par cette citation " :

« La plus grande erreur que puisse faire un homme est d'avoir peur d'en faire une. »
[Elbert Hubbard]

Faites ce que vous avez à faire et prenez plaisir à le faire, le reste suivra

Bien amicalement,

Stéphane Colle

Visitez ce site

Charles

Je suis Charles. Je n'ai pas reçu de mes parents cette envie de travailler sur moi, ni une quelconque éducation financière. Ils sont restés employés toute leur vie, à faire des heures. Cependant ils m'ont donné cette envie de voyager, ce que je ferais c'est sûr.

Ils ne m'ont jamais poussé à monter une entreprise, mais plutôt à avoir de gros diplômes, pour être un bon salarié, ce qui est courant pour la plupart des parents. Ils souhaitent la réussite scolaire de leurs enfants. J'ai toujours dit que réussite scolaire ne rimait pas forcément avec réussite professionnelle.

Étudiant en informatique, j'ai longtemps hésité pour choisir ma voie. Je ne sais toujours pas si c'est vraiment ce que je veux.

Ce que je sais, c'est que j'ai envie de progresser, de monter mon entreprise, et d'atteindre l'indépendance financière, peu importe les moyens.

Je m'intéresse depuis un petit moment au développement personnel, je lis régulièrement les blogs francophones et mets en places des actions pour m'améliorer. J'ai donc décidé de créer ce blog comme *outil* de développement personnel.

Je terminerais en vous disant : « *Soyons les acteurs de notre vie, nous avons la vie que nous nous faisons* ».

Visitez ce site

4 BONNES RAISONS D'ÊTRE ENTREPRENEUR

L'entrepreneuriat n'intéresse pas tout le monde, je ne suis pas là pour dire que c'est la seule et unique façon de s'épanouir et de réussir sa vie. C'est MA vision des choses, mais je conçois très bien que tout le monde ne partage pas ma vision, et que tout le monde ne veuille pas être entrepreneur. Au passage, si nous étions tous entrepreneurs, nous ne trouverions plus d'employés, et ne pourrions pas faire tourner notre entreprise !

Mais dans cet article, j'ai trouvé **4 bonnes raisons d'être un entrepreneur** :

1. Vous maîtrisez votre temps

L'entrepreneur a un emploi du temps assez chargé en général, mais s'il fait en sorte **d'améliorer sa productivité**, il peut se permettre de passer moins de temps à travailler. Travailler c'est bien, mais il faut **avoir un équilibre en vie personnelle et vie professionnelle**. En fait, c'est la liberté. Vous pouvez faire ce que vous voulez, et surtout QUAND vous le voulez. Quand on est salarié, il est difficile de faire des choses la semaine parce qu'on bosse, et que même si l'on devient plus productif on ne peut pas quitter son travail avant la fin de ses horaires.

Être entrepreneur c'est pouvoir aller à la salle de sport à 14h quand c'est vide, et travailler après. La liberté de temps est pour moi, la chose la plus importante. Je suis sûr que je vais avoir certains négatifs qui vont venir me dire : « non mais quand on est entrepreneur on travaille énormément, on est justement pas libre de son temps !! », et à cela je réponds d'avance : vous pouvez choisir comment organiser votre emploi du temps, et vous pouvez choisir d'être plus efficace, et vous pouvez choisir de vous faire aider pour gagner du temps.

2. Vous gagnez plus d'argent



Il ne faut pas se leurrer, entreprendre c'est **augmenter son revenu**. Évidemment, je ne vous dis pas ça pour vous mettre des étoiles dans les yeux. Au début, on gagne peu, on peut aussi perdre beaucoup d'argent. On prend un risque, il ne faut pas l'oublier.

Mais pour moi, le business, **est l'effet de levier le plus puissant qui existe**. C'est-à-dire que vous n'obtiendrez pas de rendements aussi élevés avec **l'immobilier**, ou la bourse qu'avec un business. Pour 1000 euros investis vous pourrez faire beaucoup plus que pour 1000 euros en bourse ou autre. L'idée c'est de diversifier ses sources de revenus, et de sécuriser vos rentrées d'argent de votre business avec de

l'immobilier par exemple. Mais si vous devez vous concentrer sur une chose c'est d'apprendre à vendre et à gérer un business.

Évidemment qu'on ne fait pas ça que pour l'argent, mais il est normal, qu'avec le risque que l'on prend que l'on ramasse le fruit de notre travail à la fin. Si vous êtes patron, même si votre idée n'est pas innovante, même s'il y a déjà des gens qui font ce que vous faites, et que vous avez une stratégie marketing solide, vous allez forcément amasser pas mal d'argent.

3. Vous pouvez changer le monde

Rares sont les personnes qui ont une influence sur le monde. Mais entreprendre c'est aussi changer, faire bouger les choses, amener des solutions alternatives. Les personnes qui n'étaient pas entrepreneur et qui ont changé le monde sont des personnes très connues, influentes comme le Dalai Lama, l'Abbé Pierre ou encore Mère Theresa. Et des personnes comme ça il en existe peu.

Mais en lançant un nouveau produit, **vous avez la possibilité d'améliorer la vie de nombreuses personnes**, et si votre entreprise devient grosse, d'avoir un pouvoir de

[Visitez ce site](#)

Les 61 meilleurs conseils jamais écrits pour devenir auto entrepreneur

changer une toute petite facette du monde. Allez, il ne faut pas se leurrer, tous les entrepreneurs ont cette petite envie de changer le monde, de faire bouger les choses... même s'ils ne l'avouent pas ouvertement (ceci n'est pas du tout de la prétention).

4. Vous faites ce que vous aimez

Entreprendre c'est aussi faire ce qu'on aime. **Créer un bébé, et le voir grandir.** Voir l'évolution, et vivre des moments forts. Entreprendre c'est connaître des succès, des échecs, des rebondissements.

Quand on entreprend on est beaucoup plus motivé, parce que l'on sait que l'on travaille pour soi. Que l'on construit son patrimoine, et on aime (pas 100%, mais une bonne partie) ce qu'on fait. **C'est une passion**, et on ne voit même pas ça comme du travail. Et ça, ça n'a pas de prix, parce que la semaine est beaucoup plus positive, productive, et qu'on a vraiment un sentiment d'avancer et de satisfaction.